Anmeldung:

Am besten gleich faxen/mailen

@ e-n	c: (01) 713 80 24 nail: office@ars.at S, Schallautzerstra		Wien	IN			
Ja, ich melde mich an für das Seminar "Die Chinesische Automobilindustrie auf dem Weg nach Europa", mit Mag. Dr. Michael Sikora, Termin:							
Ja, ich n "China",	nelde mich an fü	ir das Forum	Termin: 27.+28.0 9	9.2006			
	Ja, ich bestelle per Nachnahme die Seminarunterlage zu 40 % des Seminarbeitrages, da ich verhindert bin.						
Seminar(e): Seminarunterlagen können nicht retourniert werden! und bin einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werd und ich per Fax oder e-mail über weitere Veranstaltungen informiert werd Als Gerichtsstand wird Wien vereinbart. 1. Teilnehmer Zu- und Vorname/Titel							
						Aufgabent	pereich/Abteilung
e-mail-Adı	resse		Berufsanwärter				
Tel.		Fax		_			
2. Teilne	hmer Zu- und V	orname/Tite					
Tel.	Fax		e-mail-Adresse				
Firma				_			
Branche				_			
Mitarbeite	rzahl: D bis 100	100-200	über 200, bitte Zahl:				
Straße, Po	stfach			_			
PLZ, Ort				_			
Datum		Unterschrift		_			

Termin/Veranstaltungsort:

Freitag, 1. September 2006, ARS Seminarzentrum Schallautzerstr. 2-4 (Ecke Uraniastraße), 1010 Wien

Freitag, 16. März 2007, ARS Seminarzentrum Schallautzerstr. 2-4 (Ecke Uraniastraße), 1010 Wien

jeweils von 9.00 Uhr bis 14.00 Uhr

Gebühr:

€ 360,- inkl. Seminarunterlage, Begrüßungskaffee, Erfrischungsgetränke, Pausen-Snack und exkl. 20 % MWSt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eintreffens und nach Maßgabe freier Plätze berücksichtigt. Wir ersuchen Sie, nach Erhalt der Rechnung, die Teilnahmegebühr bis zum Seminar zu überweisen.

Ermäßigungen:

10 %	(per TN)	ab	3 TN eines Unternehmens		
30 %	(per TN)	ab	10 TN eines Unternehmens		
20 %	für RA-Konzipienten, WT-Berufsanwärter, NO-Kandidaten				
Ermäß	Ermäßigungen sind nicht addierbar!				

Storno:

Bitte haben Sie Verständnis, dass bei Stornierungen ab 14 Tage vor Seminarbeginn 50 % des Seminarbetrages, bei Stornierungen oder Nichterscheinen am Veranstaltungstag die volle Gebühr in Rechnung gestellt wird. Bei jeder Stornierung beträgt die Bearbeitungsgebühr € 40,− exkl. MWSt. Bei einer Umbuchung auf einen Folgetermin bleibt die ursprüngliche Rechnung inkl. der Fälligkeit gültig. Zusätzlich wird eine Gebühr von € 20,− exkl. MWSt. in Rechnung gestellt. Stornierungen können ausschließlich schriftlich entgegen genommen werden! Selbstverständlich können Sie jedoch gerne eine **Ersatzperson** nominieren. Die Veranstalter behalten sich vor, Seminare bei zu geringem Interesse bzw. aus anderen wichtigen Gründen zu verschieben.

Anmeldung/Information:

Fax: (01) 713 80 24 DW 14
Tel.: (01) 713 80 24 DW 17

e-mail: office@ars.at, http://www.ars.at

Projektorganisation: Daniela Schwarz Inhalt/Konzeption: Ute Walch

Adresskorrektur: Tel. (01) 713 80 24-44

Die Chinesische Automobil-industrie

auf dem Weg nach Europa

Mag. Dr. Michael Sikora Chief Representative, Hirtenberger Automotive Safety GmbH & CoKG, Shanghai

Fr., 1. September 2006, Wien Fr., 16. März 2007, Wien

jeweils von 9.00 Uhr bis 14. 00 Uhr

Neue Zuliefer-, Sourcingund Vertriebschancen für österreichische Unternehmen



DVR-Nr : 0927571

WWW.ARS.AT

Wer muss informiert sein:

- Geschäftsführung
- Business Development Manager
- Global Sourcing Manager
- China-Beauftragte
- Sales und Engineering Manager von Zuliefererbetrieben und Dienstleistungsunternehmen
- Fahrzeugimporteure
- Unternehmensberater
- Autohäuser
- Fachverbände
- Clusterorganisationen

Ihr Nutzen:

Die China-Fahrzeugimporteure der ersten Stunde (Euro Motors, Eurasia Motors, etc.) haben potenzielle Käufer mangels etablierter Händler- bzw. Servicenetzwerke sowie fehlender EU-Homologation vorsichtig gemacht.

Nach der Ernüchterung der ersten Stunde ist Professionalität sowohl OEM-seitig als auch bei den Importeuren angesagt. Steigende Überkapazitäten und die Entwicklung eigenständiger Marken abseits internationer Joint Ventures fordert etablierte Autokonzerne in Europa und Amerika – "Farewell Detroit & Welcome Back Home Chinese Overseas Automotive Experts" – heraus, und zwingt diese auch im größten Wachstumsmarkt der Welt zur laufenden Anpassung ihrer Vertriebs- und Sourcing-Strategien.

Diese veränderte Wettbewerbslage bietet aber auch neue Zuliefer-, Sourcing- und Vertriebschancen für österreichische Unternehmen.

Seminarinhalte:

Vorstellung chinesischer OEM mit EU-Exportaktivitäten

- Big Players: SAIC, FAW, BAIC, GAIG, Nanjing Auto
- Chinabrands: Chery, Geely, Landwind,
 Great Wall, Byd, Lifan, Shuanghuan, Feide
- Herausforderungen etablierter Joint Ventures wie SAIC-VW

Markteintrittsstrategien chinesischer OEM in Europa

- Modellstrategie chinesischer OEM (Praxisbericht)
- Internationale Vertriebsorganisationen, geplante Produktionsstandorte an den EU-Außengrenzen
- 30.000 km unterwegs im Chery Easstar Mittelklasse PKW (Praxisbericht)
- Europa-taugliche Modelle 2006+ (Photos von Händlerbesuchen in Shanghai)
- OEM Auswahl und Gegenüberstellung (Qualität, Risiko, Kriterienkatalog, Checklisten für Importeure)
- Kalkulationsmodelle, Preisannahmen,
 Mehrmarken-Strategie, Aktuelle Marktdaten

Business Strategy für Zulieferer & Engineeringpartner in China

- Anforderungen und Hürden mittelständischer Zulieferer
- Attraktive Geschäftsfelder dank eigenständiger Exportproduktionslinien chinesischer OEM
- Kostenoptimaler Markteintritt und Marktwachstum für KMU

Seminarinhalte:

- Lokale Beschaffung sichert internationale Wettberwerbsfähigkeit (Referenzprojekte, Vorgehensmodell)
- Vorstellung chin. und internationaler Engineering und R&D-Center (TJINNOVA, PATAC, MAGNA, etc.)
- Zugang, Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen ("Do's and Dont's")

Mag. Dr. Michael Sikora:

Managing Partner der Automotive Business Consulting Limited (Hong Kong und Shanghai) zuvor Geschäftsführer des Automotive Cluster Vienna Region (2001 – 2003); 1993 – 2000 Business Consultant und Business Development Manager für internationale Konzerne wie CA-BA, Ericsson und Hewlett Packard (Branchenfokus: Automotive, Logistics und Telecom). ABC Ltd. ist Mitglied der Shanghai Chamber of International Commerce, Europäischen Handelskammer in China sowie der D-IHK Shanghai. Dr. Sikora lebt in Shanghai; beste Kontakte zur chinesischen Automobilindustrie; Referent beim Europäischen Forum Alpbach 2006, Wirtschaftsgespräche.

Hinweis



Erich Kirchner
Fritz Holzinger
DI Xaver Gruber
Franz Schopper
Dr. Sabine Stricker-Kellerer
Univ.-Lekt. Dr. Arthur Wolff
Mag. Reinhart Zimmermann
Dr. Johannes Weilharter

27. + 28. September 2006

Gebühr: € 840.- exkl. MWSt.

- Neuerungen Gesellschaftsrecht
- Neuerungen M&A
- Praxisberichte: AT&S AG, VA-Tech, Hydro, Andritz AG