



Seminar & Workshop

Ihr Beitrag zum Erfolg

Das Managementforum für Unternehmensjuristen

Am 25./26. September 2012 in Zürich

Am 4. und 5. Oktober 2012 in Wien

Am 10./11. Oktober 2012 in München

- **Backgroundwissen und Praxisorientierung**
- **Kompakte Information an 2 Tagen**
- **„Limitierter Teilnehmerkreis“**

Seminar- und Workshopleiter Dr. Franz Brandstetter

„Ein Seminar mit messbarem Nutzen abseits der grauen Theorie“ Bewertung: sehr empfehlenswert! Mathias Kummer, ELCA Informatique SA

„Kompetent und praxisnah, es werden ganz konkrete Wege aufgezeigt, um die Herausforderungen des Alltags zu bewältigen“ (Barbara Weiwurm, Ottakringer AG)

„Es wurden alle Fragen angesprochen, mit denen sich jede Rechtsabteilung auseinandersetzen sollte, um State of the Art zu sein“ (Hubertus Richert, Lehmann & Voss)



Das Seminar

Vortragender

Dr. Franz Brandstetter ist recht-beraten, Unternehmensberater und bietet professionelle Beratung, Coaching und Training in Management- und Führungsfragen von Juristen für Juristen an (zuvor 7 Jahre Leitung Rechtsabteilung UTA Telekom AG und 7 Jahre Jurist bei Alcatel in Wien und Paris).

Gastreferenten: werden bekanntgegeben

Seminar und Workshop

Das **Seminar** bietet kompakte Informationen zu den Themen:

- Positionierung des Unternehmensjuristen
- Strategische Ausrichtung und Ziele
- Kundenorientierung

Basis ist das Buch „Brandstetter –Rechtsabteilung & Unternehmenserfolg²“, LexisNexis und Stämpfli 2011.

Der Workshop eröffnet neue Perspektiven für die Tagesarbeit. Im Rahmen des Workshops werden mögliche Veränderungen diskutiert, Wege zur konkreten Umsetzung in der Tagesarbeit exemplarisch aufgezeigt und individuelle Praxisfragen beantwortet. Damit können Sie sich aktiv den ständig wachsenden Herausforderungen stellen.

Ihr Nutzen

- Backgroundwissen und Praxisorientierung
- Kompakte Informationen an 2 Tagen aus einer Hand
- „Limitierter Teilnehmerkreis“

Wer sollte teilnehmen

- In-Haus Juristen
- Rechtsabteilungsmitarbeiter und -leiter

Das Programm Tag 1

9:00 bis 18:00

Block 1: Optimal positioniert

Seminar:

- Die optimale Rechtsabteilung
- Kernkompetenzen
- Wertschöpfung
- Rechtsstrategie im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Qualitätssicherung und kontinuierlicher Verbesserungsprozess
- Budget und Kosten/Nutzen Betrachtung
- Warum und wann ist auch „Nein“ - Sagen ok
- Die Stärken von In-Haus Beratung, die Stärken der Anwälte

Workshop:

- 10 Rules for the Legal Department
- Der „Elevator Pitch“

Block 2: Services: Contract Creator und Contract Management

- Kosten sparen mit Vertragserrichtungssoftware
- Basics Contract Creator und Contract Management

Block 3: Risikopolitik und Compliance

- Effektives rechtliches Risikomanagement
- Chance Compliance nutzen
- Checklisten

Ihr Beitrag zum Unternehmenserfolg ist Ihr Beitrag zu Ihrem persönlichen Erfolg!





Das Programm Tag 2

9:00 bis 16:30

Block 4: Auf einer Wellenlänge mit den (internen) Kunden

Seminar:

- Kundennähe sicherstellen - Professionelles Schnittstellenmanagement
- Kundenerwartungen realistisch begegnen - Raus aus der Blackbox
- Professionelle interne Kommunikation
- Kundenzufriedenheit messen und verbessern
- Standards für die Organisation bereitstellen
- Interne Organisation

Workshop:

- Wertediskussion an Hand der „Reebok Rules“

Block 5: Die eigene Leistung vermarkten

- Ist das Vermarkten der eigenen Leistung überhaupt notwendig?
- Schwierigkeiten und Chancen

Diskussion: Pros und Cons der Vermarktung

Block 6: Abschlussdiskussion – Transfersicherung

- Umsetzung intern planen
- Konkrete Zeitpläne erstellen
- Feed Back

Dr. Franz Brandstetter

Consultancy
Eichelhofstraße 1
A-1190 Vienna/Austria
fon / fax: + 43 1 370 41 90
mobile: + 43 676 602 00 66
mail: office@recht-beraten.at
www.recht-beraten.at