

Unternehmerseminar am 22.9.2011 in Frankfurt/Main

Was ist mein Unternehmen wert? – Spezialseminar für IT-Unternehmer;

Dieses Kompaktseminar wendet sich an Unternehmensinhaber, die erwägen, in absehbarer Zeit ihr Unternehmen zu veräußern, sei es im Rahmen einer Nachfolgelösung oder bei einer Änderung der Gesellschafterstruktur.

Interessant ist dieses Seminar ebenso für Unternehmer, die Wert ihres Unternehmens aktiv und nachhaltig steigern wollen. In diesem Zusammenhang wird auch auf das Thema Unternehmenszukauf eingegangen.

Seminarziel ist, sich heute schon eine optimale Ausgangslage auf Basis professioneller Informationen und Erkenntnisse zu verschaffen.

Die Themen im Detail:

- Was sind die werttreibenden Faktoren eines IT- Unternehmens? – wofür zahlt ein potentieller Käufer einen guten Kaufpreis z.B. für:
 - Softwarehäuser;
 - IT-Service-Unternehmen;
 - Systemintegratoren/Systemhäuser.

- Unternehmensbewertungsmethoden und Beispiele aus der Praxis;
- Wer sind die potentiellen Käufer für IT-Unternehmen? – eine breitere Ansprache von potentiellen Interessenten optimiert die Verkaufschance;
- Die gezielte Vorbereitung auf den Unternehmensverkauf – damit Sie ihre Chance auch wahrnehmen können;
- Wann ist der beste Verkaufszeitpunkt das Unternehmen zu verkaufen? - Damit Sie den besten Preis erzielen;
- ...und welche Wertsteigerung sie durch einen strategischen Unternehmenszukauf erzielen können?

Durch das Seminar führen branchenerfahrene Berater (ehemalige Geschäftsführer von IT-Unternehmen) der IT-Branche.

Gerne stehen wir Ihnen auch zu individuellen Gesprächen nach Seminarende zur Verfügung.

Seminarleiter:

Andreas Barthel, Diplom-Kaufmann (Informatik). Über 25-jährige Erfahrung in Führungspositionen in den Bereichen Controlling, Software-Entwicklung und als Geschäftsführer. Zukauf eines Softwarehauses und Integration desselben.

Seit 1996 als M&A-Berater und Trainer tätig. Gründer und Geschäftsführer der connexxa Services Europe Ltd. Herr Barthel hat in dieser Funktion mehrere erfolgreiche Unternehmenszu- und verkäufe begleitet

Hermann Tietken, Geschäftsbereichsleiter AEG-Olympia AG, Alleinvorstand Compudent AG (heute Compugroup AG).

Seit 1997 ist Hermann Tietken selbständiger Unternehmensberater mit den Schwerpunkten Mergers & Acquisitions, Eigenkapitalberatung sowie Unternehmensstrategie und Nachfolgeregelungen. Branchen-schwerpunkt ist die mittel-ständische High-Tech-Industrie, insbesondere Anbieterunternehmen der Informationstechnologie und Telekommunikation.

Er hat zahlreiche Transaktionen erfolgreich gestaltet. Gründungsgesellschafter und seither Vorstand der CONEXUS AG.

Datum: **22. September 2011**
Ort: Rödelheimer Bahnweg 21, 60489 Frankfurt
Dauer: 13:30 Uhr – 18:00 Uhr bzw. open end
Gebühr: 590.-- € pro Person zzgl. MwSt. (inkl. Pausengetränke, Snacks und digitaler Seminarunterlagen)

Das Anmeldeformular können Sie sich von unserer Website:
www.connexxa.de **Menüpunkt: Workshop / Anmeldeformular (pdf)**
herunterladen.

Informationen über unser Unternehmen erhalten Sie unter: <http://www.connexxa.de>

Antwortfax (069) 978 488-88

Antwortmail: info@connexxa.de

connexxa Services Europe Ltd.
Andreas Barthel
Rödelheimer Bahnweg 21

60489 Frankfurt/Main

- Wir bitten um **direkte vertrauliche Kontaktaufnahme** unter der Tel.-Nr.:

Seminartermin und Seminarort:

Was ist mein Unternehmen wert? – Spezialseminar für IT-Unternehmer

Datum: 22. September 2011
Ort: Rödelheimer Bahnweg 21, 60489 Frankfurt/Main
Dauer: 13:30 – 18:00
Gebühr: 590.-- € pro Person zzgl. MwSt. (inkl. Pausengetränke, Mittagessen und digitaler Seminarunterlagen)

Firma

PLZ Ort Strasse

Ansprechpartner/Funktion

Telefon

@ Mail-Adresse

Datum Unterschrift

Anmeldung und Zahlungsmodalitäten

Bitte senden Sie uns Ihre
Anmeldungsbestätigung mit Anschrift und
Name des Seminarteilnehmers zu.
Nach Eingang Ihrer verbindlichen Anmeldung
erhalten Sie Ihre Reservierungsbestätigung, die
Anschrift des Veranstaltungshotels und die
Rechnung.

Bitte beachten Sie: Die Teilnahme am
Seminar ist nur möglich, wenn die
Teilnahmegebühr bis zum Seminartermin
bezahlt wurde oder der Rechnungsbetrag am
Seminartag per Scheck beglichen wird.

Eine Stornierung ist bis 14-Tage vor
Seminarbeginn möglich.

Bei späteren Absagen ist die volle
Teilnehmergebühr fällig. Ersatzteilnehmer
können jederzeit benannt werden.