

20. Mai 2011

Grandhotel Schloss Bensberg

### Experten-Vorträge von



WELLENSIEK RECHTSANWÄLTE  
– Partnerschaftsgesellschaft –



### Teilnehmerkreis

- Managing Partner
- Partner mit Führungsaufgaben
- Kanzleimanager & CFOs
- Führungskräfte der Business Services Abteilungen

### Erstklassiger Rahmen

- Eines der schönsten Barockschlösser in Europa
- First Class Hotel mit besonderer Atmosphäre
- Gala-Dinner – Köstliches auf höchstem Niveau
- Mehr Informationen unter [www.schlossbensberg.com](http://www.schlossbensberg.com)

## STP Fachtagung Kanzleimanagement

Unter dem Motto „Informieren und Genießen“ widmen wir uns in diesem Jahr mit hochkarätigen Referenten in einem der schönsten Hotels Deutschlands dem Schwerpunktthema „Change Management in Kanzleien“. In dieser Top-Veranstaltung im deutschen Kanzleimarkt wird gezeigt, wie Wettbewerbsvorteile ausgebaut werden durch das erfolgreiche Management von Veränderungsprozessen in Kanzleien. Genießen Sie mit uns eine außergewöhnliche Fachtagung im Grandhotel Schloss Bensberg bei Köln.

### Wichtige Themen

- Wie entwickelt sich der Kanzleimarkt? Lernen Sie die Trends und Herausforderungen der Zukunft kennen.
- Welche Rolle spielt der Managing Partner, wenn es darum geht, die Kanzlei nachhaltig erfolgreich zu positionieren?
- Was sind Herausforderungen bei einer Kanzleifusion und wie können sie bewältigt werden?
- Wie können Sie aus Konflikten ein Potential für eine bessere Unternehmenskultur entwickeln?
- Kann durch alternative Honorargestaltung der Erfolg der Kanzlei gesteigert werden?
- Welche Lösungsansätze gibt es zur Entwicklung des Mandatenpotentials und Mandantenbindung?
- Welche Rolle spielt Software bei der Optimierung der Kanzleiprozesse?
- Was sind die Möglichkeiten und Herausforderungen zur Haftungsbeschränkung durch die LLP-Rechtsform



STP   
Sie. Wir. Gemeinsam stark!

## STP Fachtagung Kanzleimanagement

Beginn	Ende		
10:00	10:15	<b>Begrüßung</b>	
10:15	10:45	<b>Key Note</b> Nachhaltige Kanzleiführung - Herausforderung und Rolle des Managing-Partners.	 Stefan Rizor LL.M., Managing Partner, Osborne Clarke
10:45	11:30	<b>Kanzleimarkt - Entwicklung &amp; Zukunft</b> Kanzleimarkt von morgen - Entwicklung, Trends und Herausforderungen.	 Dr. Aled Griffiths, Chefredakteur, JUVE
11:30	11:45	<b>Pause</b>	
Beliebige Vortragswechsel möglich		<b>Vortragsreihe 1</b>	<b>Vortragsreihe 2</b>
11:45	12:30	<b>Kanzleimarkt – Strategie</b> Strategien für Wirtschaftskanzleien in segmentierten Märkten.	 C.H. Vaagt, Geschäftsführer, Law Firm Change Consultants
			<b>Business-Development Mandantenbeziehung</b> Strategische Mandatsentwicklungen: Mit der Mandantenbefragung neue Potenziale erschließen
			 Ralf Schön Geschäftsführer, Schoen + Company
12:30	13:45	<b>Mittagspause</b>	
13:45	14:30	<b>HR-Strategie: Konflikte zwischen Partnern</b> Wie Sie aus Konflikten das Potential für eine bessere Unternehmenskultur entwickeln.	 Prof. Dr. Benno Heussen, Heussen Rechtsanwalts GmbH
			<b>Haftungsbeschränkung</b> LLP – Möglichkeiten und Herausforderungen zur Haftungsbeschränkung.
			 Michael Sinhart, Partner, Hogan Lovells LLP
14:30	14:45	<b>Pause</b>	
14:45	15:30	<b>Best Practice – Erfolgskonzepte</b> Erfolgreiches Change Management in spezialisierten Wirtschaftskanzleien.	 Dr. Jobst Wellensiek, Partner Kanzlei Wellensiek
			<b>Preis und Abrechnungsstrategien</b> Honorargestaltung als Erfolgsfaktor in wirtschaftsberatenden Kanzleien.
			 Dr. Markus Planker, Kapellmann & Partner
15:30	16:00	<b>Pause</b>	
16:00	16:45	<b>Tools zum Kanzleimanagement</b> Erfolgsfaktor Kanzleimanagement: Software-gestützte Optimierung von Geschäftsprozessen. Anforderungen & Beweggründe.	 Werner Bachmann, Partner, Friedrich Graf von Westphalen & Partner
			<b>Herausforderung – Einmalmandat</b> Umgang, Abrechnungs-, Risiko- und Gestaltungsstrategien bei TA-Sanierungsmandaten in wirtschaftsberatenden Kanzleien.
			 Reinhard Willemsen, Partner, Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
16:45	17:00	<b>Pause</b>	
17:00	17:45	<b>Change-Management – Fusion</b> Synergien, Hindernisse und Möglichkeiten von Fusionen. Erfahrungen aus der Fusion Squire Sanders mit Hammonds.	 Thomas Busching, Partner, Squire Sanders
17:45	18:15	<b>Abschlussrunde</b> Thomas Wehmann, STP Informationstechnologie AG	

## STP Fachtagung Kanzleimanagement

### STP Fachtagung 20.05.2011

Change Management in Kanzleien  
Kostenbeitrag 298,- Euro pro Person

### Gala-Dinner 20.05.2011

Schlosshotel Bensberg  
Kostenbeitrag 98,- Euro pro Person

### Übernachtung

inkl. Frühstück und Nutzung des  
Spa-Bereichs 203,- Euro pro Nacht  
im EZ

Mit unserer diesjährigen Fachveranstaltung Kanzleimanagement möchten wir Sie zu einem informativen und praxisbezogenen Austausch in einem der schönsten Hotels Deutschlands einladen!

### Melden Sie sich jetzt zur Fachtagung Kanzleimanagement an.

Herr  
 Frau

Vorname ..... Nachname .....

Kanzlei ..... Anzahl Mitarbeiter .....  
.....

Straße ..... Hausnummer .....  
.....

PLZ ..... Ort ..... F T .....  
..... Registrierungs-Code .....

Position ..... Telefon .....

E-Mail .....  **Fachtagung 20.05.** (298,- Euro pro Person)

### Übernachtung Schloss Bensberg

- 203,- Euro / EZ inkl. Frühstück 1 Person  
 261,- Euro / DZ inkl. Frühstück 2 Personen

### Rahmenprogramm

- 19.05. Come-Together Empfang  
 20.05. Gala-Dinner (98,- Euro pro Person)

### Rahmenprogramm für Begleitpersonen

- Wellness  
 20.05. Shopping/City-Tour

### Shuttle-Service

- Köln-Bonn-Airport (kostenlos)  
 ICE-Bahnhof HBF Köln (kostenlos)

### Auswahl Vorträge (Bitte gewünschte Einzelvorträge entsprechend ankreuzen)

Vortragsreihe 1	Vortragsreihe 2
<b>Kanzleimarkt – Strategie</b> <input type="checkbox"/> Strategien für Wirtschaftskanzleien in segmentierten Märkten.	<b>Business-Development Mandantenbeziehung</b> <input type="checkbox"/> Strategische Mandantsentwicklungen: Mit der Mandantenbefragung neue Potenziale erschließen
<b>HR-Strategie: Konflikte zwischen Partnern</b> <input type="checkbox"/> Wie Sie aus Konflikten das Potential für eine bessere Unternehmenskultur entwickeln.	<b>Haftungsbeschränkung</b> <input type="checkbox"/> LLP – Möglichkeiten und Herausforderungen zur Haftungsbeschränkung.
<b>Best Practice – Erfolgskonzepte</b> <input type="checkbox"/> Erfolgreiches Change Management in spezialisierten Wirtschaftskanzleien.	<b>Preis und Abrechnungsstrategien</b> <input type="checkbox"/> Honorargestaltung als Erfolgsfaktor in wirtschaftsberatenden Kanzleien.
<b>Tools zum Kanzleimanagement</b> <input type="checkbox"/> Erfolgsfaktor Kanzleimanagement: Software-gestützte Optimierung von Geschäftsprozessen. Anforderungen & Beweggründe.	<b>Herausforderung – Einmalmandat</b> <input type="checkbox"/> Umgang, Abrechnungs-, Risiko- und Gestaltungsstrategien bei TA-Sanierungsmandaten in wirtschaftsberatenden Kanzleien.

Bitte senden Sie uns Ihre ausgefüllte Anmeldung

#### per Post

STP Informationstechnologie AG  
Lorenzstraße 29 . 76135 Karlsruhe

#### per Fax

0721 - 82 81 5 - 169

#### per E-Mail

events@stp-online.de

Datum / Unterschrift .....