

Business NLP Practitioner Ausbildung im Bausteinsystem

Baustein 1

■ NLP Basisseminar

3 Tage
Fr – So

Ein erlebnisreicher Einführungskurs in das Modell NLP.
Der erste Baustein zur besseren Kommunikation und Selbstmanagement.

Sie erlernen wirkungsvolle Basistechniken, die Sie sowohl im Beruf wie auch im Privatleben sofort anwenden können.

- NLP als Kommunikationsmodell – eine Einführung
- Wahrnehmung optimieren
- Verbale und nonverbale Signale in der Kommunikation erkennen und nutzen
- Vertrauen und guten Kontakt aufbauen
- Methoden zur Zielerreichung
- Eigene Ressourcen aktivieren
- Aktiv innere Zustände steuern
- Motivation und Energie

Baustein 2

■ Grundlagen des NLP

10 Tage
jeweils
Sa – So

Diese Themen erwarten Sie an fünf Intensiv-Wochenenden:

- Anker
Sie lernen wie natürliche Konditionierungsmechanismen funktionieren, sind in der Lage eine Veränderung im Verhalten und Erleben herbeizuführen und aktivieren und steuern die eigenen positiven Zustände.
- Meta-Modell der Sprache
Eine exzellente und effiziente Frage- und Interviewtechnik. Schaffen Sie sich eine neue Grundlage für klare Kommunikation und schnelle bzw. gezielte Veränderung.
- Milton-Modell der Sprache
Eine Einführung in die Kommunikation mit dem Unbewussten.
Effektive Sprachmuster für Verkauf, Führung und Kommunikation.
- Reframing
Eine Situation aus unterschiedlichen Perspektiven betrachten, schafft neue Verhaltensweisen. Sie lernen, dass Bedeutung flexibel erlebt werden kann und entdecken dadurch neue Handlungsmöglichkeiten.
- Repräsentationssysteme und Augenzugangshinweise
Erforschen und verfeinern Sie Ihre sinnesspezifische Welt. Dadurch lernen Sie ihr Gegenüber noch besser verstehen.
- Strategien
Eine Einführung in das Thema Strategien. Wie organisieren erfolgreiche Menschen ihre Handlungen um erfolgreich zu sein. U.a. lernen Sie die Disney-Kreativitätsstrategie kennen.
- Submodalitäten
Die "Programmiersprache" des subjektiven Erlebens. Sie ermöglichen gezielte Veränderung des inneren Erlebens und der Gefühlsreaktionen. Sie lernen mentale Prozesse zu verändern und zu steuern und bekommen dadurch mehr Wahlmöglichkeiten.

- Time-Line und Re-Imprint
Eine Einführung in die Time-Line-Arbeit. Unbewältigte Erlebnisse aus früheren Lebensphasen wirken oftmals einschränkend bis in die Gegenwart hinein. Mit der Reimprint-Technik werden alte Blockaden aufgelöst und verschüttetes Potential freigesetzt.

Baustein 3

■ Business- Module

8 Tage

4 Module
jeweils
Sa – So

■ Stressbewältigung

Der Begriff ‚Stress‘ ist in den letzten Jahrzehnten sehr populär geworden. Fast jeder Mensch kennt Situationen, in denen er sich überfordert fühlt. Das ständige ‚unter Strom stehen‘, ist bei vielen Menschen Realität.

In diesem Wochenendseminar werden Ihnen Möglichkeiten zur Bewältigung von Stress aufgezeigt. Sie lernen weshalb die Wirkungsmechanismen von Stress solch starke Auswirkungen haben. Sie reflektieren Ihre persönlichen Stressfaktoren und lernen damit umzugehen. Sie erhalten einen Überblick über die Möglichkeiten zur Stressvermeidung und Stressverringerung und lernen besonders wirksame Methoden zur Entspannung kennen und anwenden.

Das Seminar richtet sich an alle, für die Stress im Berufsalltag ein Thema ist und die lernen wollen, wie sie mit ihren alltäglichen Belastungen in Beruf und Alltag gelassener, sicherer und somit gesünder umgehen können.

- Was ist Stress?
- Stressoren – Stressreaktionen
- Stressbewältigung, Persönlichkeit und Gesundheit
- Gedanken und Stress
- Belastungssituationen und Belastungsreaktionen
- Methoden zur Entspannung
- Genießen im Alltag

■ Sozialkompetenz

Soziale Kompetenz hat in den letzten Jahren immer mehr an Bedeutung gewonnen. Denn nicht nur Fach-Know-how ist wichtig, sondern auch die Fähigkeit, mit anderen konstruktiv zusammenarbeiten zu können. Soziale Kompetenz unterstützt Sie dabei, tragfähige Beziehungen aufzubauen, aufrecht zu erhalten und weiter zu entwickeln.

Sie erfahren mehr über sich, wie Sie auf andere wirken und wie Sie sich in einem Team noch erfolgreicher einbringen können.

- Eigene und fremde Denk- und Handlungsmuster erkennen
- Mit verschiedenen Charakteren/Menschentypen gekonnt umgehen
- Stärken und Entwicklungspotenziale ermitteln
- Selbst- und Fremdwahrnehmung miteinander abgleichen
- Umgang mit Kommunikationsstörungen
- Schwierige Situationen besser meistern

Das Seminar richtet sich an Führungskräfte und Mitarbeiter, die ihre Fähigkeiten im Umgang mit anderen Menschen stärken und weiterentwickeln möchten.

■ Charisma und NLP im Verkauf

Dieses Seminarwochenende besteht aus zwei Modulen.

Am ersten Tag beschäftigen wir uns mit dem Thema **NLP im Verkauf**. Sie entdecken neue Möglichkeiten für Ihre zukünftigen Verkaufsgespräche. Mit Hilfe von NLP lernen Sie den Kunden besser einzuschätzen, seinen Bedürfnissen entsprechend zu beraten und zu einem guten Abschluss zu kommen.

- Aufbau einer guten Kundenbeziehung
- Fragetechniken – die Wirkung geschickter und gezielter Fragen im Verkaufsprozess
- Einwandbehandlung - verwandeln Sie Einwände des Kunden in Vorteile und nutzen diese für Ihren erfolgreichen Abschluss
- Kundentypen – Sie stellen sich individuell auf Ihre Kunden ein. Kaufstrategien erkennen
- Ankern – verknüpfen Sie beim Kunden positive Gefühle mit Ihrem Produkt

Charisma ist das Thema des zweiten Seminartages. Dieser Tages-Workshop unterstützt Sie um Ihre Präsenz, Wirkung und Ausstrahlung auf Andere zu erhöhen.

- Sich selbst präsentieren
- Ausstrahlung steuern
- Überzeugend sein und wirken
- Den Raum mit positiver Energie füllen
- Reden ohne lange Vorbereitungszeit

Im Master-Kurs werden beide Themenbereiche noch vertieft.

■ NLP in der Führung und Management

Ein Seminar das Ihre Führungskompetenz erweitert. Sie lernen NLP im beruflichen Umfeld einzusetzen. Kenntnisse über komplexe Zusammenhänge zwischen Führung, Organisation und Kommunikation werden vertieft und Sie lernen schwierige Führungssituationen zielgerichtet zu meistern.

- Von der Vision zur Aktion - Visionäre Führungskunst
- Verbinden von systemischem und strategischem Denken
- Optimale Gesprächsführung
- Gezielt und doch individuell steuern
- Meisterhafte Führungskunst
- Der Einfluss von Glaubenssätzen
- Motivation aufbauen und stärken

Baustein 4

■ Integration und Testing

2 Tage

Sa – So

Zertifizierung für Teilnehmer der Ausbildung: NLP-Practitioner und Business-NLP-Practitioner

Die Zertifizierung:

- Für eine Zertifizierung zum Business-NLP-Practitioner absolvieren Sie alle vier Bausteine.
- Für die Zertifizierung zum NLP-Practitioner genügt die Teilnahme Baustein 1, 2, sowie 4.
- Die Teilnahme an den Practitioner-Ausbildungen ist auch ohne Zertifizierungswunsch möglich.
- Für jeden der Bausteine erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung von köhler consulting.
- Die Seminar-Module aus dem Baustein 3 sind je nach Interessenlage auch einzeln zu buchen und kombinierbar. Um den größten persönlichen Nutzen aus der Weiterbildung ziehen zu können, empfehlen wir die Kombination mit Baustein 1.

Die **Zertifizierung** erfolgt nach den internationalen und weltweit anerkannten Richtlinien der **INLPTA** (International NLP Trainers Association) und **DVNLP e.V.** (Deutscher Verband für Neuro-Linguistisches Programmieren) Voraussetzung hierfür ist die kontinuierliche Teilnahme am Seminar, sowie die erfolgreiche Absolvierung einer theoretischen und praktischen Integration (Baustein 4).