

Unsere Partner

Verteilt auf fast alle arabischen Länder sind ca. 22 Partner vor Ort, haben die Nase vorn, sie ermitteln die notwendigen Daten schnell und unbürokratisch.

Sie kommen aus verschiedenen Branchen und unterstützen Sie vor Ort.

Vereinigte Arabische Emirate:

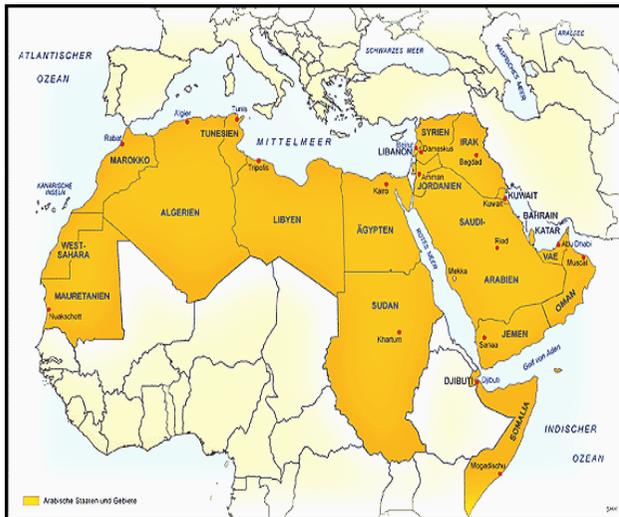
Dubai, Abu Dhabi, Sharja,...

Saudi-Arabien, Kuwait,

Katar, Bahrain, Oman, Jemen,

Irak, Syrien, Libanon, Jordanien, Ägypten,

Libyen Tunesien, Marokko, Algerien u. Sudan



Ansprechpartner:



Dipl. Psych. Brunhilde Diel-Hourani

Am Krebsgraben 15
78048 VS-Villingen

Tel: 07721- 509220
Fax:07721- 509221

email:

contact@hourani-consulting.de

Internet:

www.Hourani-Consulting.de



Dr. Khalil Hourani
(Referent)

HOURLANI CONSULTING
UNTERNEHMENSBERATUNG



Der Anfang einer
erfolgreichen
Geschäftsbeziehung
auf dem
arabischen Markt

*„Der hundert Meilen weite Weg
beginnt mit dem ersten Schritt.“*

Allgemeines

Gute Produkte bzw. Dienstleistungen, Fachkompetenz und Sprachkenntnisse in Englisch erleichtern den Zutritt zu dem boomenden arabischen Markt.



Wie können wir dort Fuß fassen?

Wie können wir den Markt erschließen?

Diese Fragen stellen sich viele Unternehmen.

Die Antwort hierzu geben wir Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch.

Einflussfaktoren auf dem arabischen Markt sind:

- Verkaufsstrategie
- Mentalität
- Kommunikation
- Preis
- Verkaufsstandort
- Wettbewerb
- Und weitere

Unsere Dienstleistungen für Sie

- Marktrecherche
- Ermittlung vom Marktpotential
- Partnersuche: unsere Mitarbeiter vor Ort stehen Ihnen mit Rat und Tat zur Seite
- Vertragshändler, Distributor, Servicepartner, Joint Venture oder Produktion, wir unterstützen Sie dabei gerne
- Marketingaktivitäten für Ihre vorhandenen oder neuen Produkte bzw. Dienstleistung
- Alle administrativen Aufgaben übernehmen wir gerne für Sie (Bonitätsprüfung, Finanzierung,...)
- After Sales Betreuung
- Weitere Aktivitäten:
 - Interkulturelles Training
 - Organisation von Produktschulung
 - Messe-Besuch für Sie
 - und ähnliches....

Ihre Strategie setzen wir mit Ihnen um.

Wir begleiten Sie auf dem Weg von Anfang an, inklusive After-Sales-Betreuung.

Eine langfristige Beziehung ist unser Ziel, sie beginnt mit einem unverbindlichen Gespräch.

Unsere Kunden

Hauptsächlich mittelständische Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen:

- Medizintechnik



- Elektrotechnik



- Security



- Software



- Automobil

- Maschinenbau



- Investment

