



Ja, ich buche folgende Eintrittskarten aus dem Gesamtveranstaltungsprogramm:
 Preise pro Person/Abend | Eintrittspreise inkl. 19% MwSt.

Preiskategorien

Bitte kreuzen Sie die gewünschte Kategorie an

		Als Abonnent der WAZ erhalten Sie beim Ticketkauf generell 10% Rabatt.	
	Einzelkarte bis 5 Tickets	pro Ticket 65,- Euro	58,50 Euro Sie sparen 6,50 Euro!
	Staffelpreis ab 6 Tickets	pro Ticket 59,- Euro	53,10 Euro Sie sparen 5,90 Euro!

Bitte die Anzahl der Karten eintragen

Bitte die Anzahl der Karten eintragen

1	22.4.2013	Vince Ebert	5	9.9.2013	Martin Limbeck, CSP
2	13.5.2013	Lutz Herkenrath	6	14.10.2013	Sabine Asgodom, CSP
3	10.6.2013	Isabel García	7	4.11.2013	Stefan Verra
4	8.7.2013	René Borbonus	8	2.12.2013	Vera Deckers

Veranstaltungsort:
Haus der Technik
 Hollestraße 1, 45127 Essen



Informationen und Tickets:
SPRECHERHAUS®
 Oldenkottplatz 1, 48683 Ahaus
 Fax: 0 25 61 / 69 56 51 77
 info@sprecherhaus.de

www.sprecherhaus.de
 oder rufen Sie unser
 Kundentelefon an:
0 25 61 / 69 56 51 70



Jeweils montags von 19.30 bis 21 Uhr (Einlass ab 19 Uhr).
 Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22 Uhr zur Verfügung.

Sie erhalten einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar, jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind. Die Anzahl der Plätze ist begrenzt. Ab Einlass in den Vortragsraum besteht freie Platzwahl. Platzreservierungen sind nicht möglich.

Bitte ankreuzen, wenn Sie Abonnent der WAZ sind.

Name, Vorname

Rechnungsdaten:

Rechnungsempfänger

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Zahlung:

Die Zahlung der bestellten Karten erfolgt im Abbuchungsverfahren.
 Bitte geben Sie nachfolgend die erforderlichen Bankdaten an.


Kreditinstitut, Ort

BLZ

Konto-Nr.

Unterschrift des Kontoinhabers/Karteninhabers:

Online im Ticketshop von SPRECHERHAUS® ist Zahlung per Paypal möglich. Paypal bietet Ihnen auch die Möglichkeit der Bezahlung per Kreditkarte.



Ich bin damit einverstanden, Informationen vom Veranstalter SPRECHERHAUS® und der WAZ über deren Produkte unter der von mir angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse zu erhalten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen. Bitte unterschreiben Sie Ihre Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift

WAZ

... macht schlau!

WAZ.Wissen 2013

Komprimiertes Seminarwissen in unterhaltsamen
 Abendvorträgen – Weiterbildung im modernen Format!

8 Wissensabende
Prominente TOP Referenten



**Sichern Sie sich 10% Rabatt
 beim Ticketkauf
 als Abonnent der WAZ!**

**Dabei sein ab 53,10 Euro in der kleinsten
 Preiskategorie als Zeitungsabonnent!**

MITREDEN! WAZ LESEN.

WAZ.Wissen 2013

Weiterbildung im modernen Format!

ROHSTOFF WISSEN® – wertvolle Wissensimpulse mitnehmen, Erfolge sichern, Wissen vertiefen.

Seien Sie erneut dabei, wenn die **gefragtesten Experten Deutschlands zu Gast in Essen sind**. Die WAZ veranstaltet in Kooperation mit **SPRECHERHAUS®** erneut eine **8-teilige Vortragsreihe für Ihren Vorsprung durch Wissen**.

Das exklusive und umfangreiche Angebot eignet sich für jeden Erfolgsorientierten, für jeden, der gerne seine Potentiale in sich weckt und den geistigen Muskel trainiert hält. Hier treffen sich alle Branchen, jedes Alter und all diejenigen, die Wissen tanken möchten.



Folgende Themen bringen wir für Sie 2013 auf die Bühne des Wissens:

1. Abend Freidenken & Bewusstsein
2. Abend Charisma & Ausstrahlung
3. Abend Souveränität & Schlagfertigkeit
4. Abend Respekt
5. Abend Verhandlungssicherheit
6. Abend Gelassenheit & Lebensbalance
7. Abend Körpersprache
8. Abend Verhaltenspsychologie



Veranstaltungsort:
Haus der Technik
Hollestraße 1, 45127 Essen



Jeweils **montags von 19.30 bis 21 Uhr** (Einlass ab 19 Uhr).

Alle Referenten sind bekannte Buchautoren und stehen nach jeder Veranstaltung für persönliche Buchsignierungen und Gespräche bis 22 Uhr am Büchertisch zur Verfügung.

Als Abonnent der WAZ erhalten Sie einen Preisvorteil von 10%.

Nähere Infos und Buchung unter www.sprecherhaus.de oder rufen Sie unser Kundentelefon an: **0 25 61 / 69 56 51 70**



1 **22.4.2013**

Vince Ebert

Kabarettist, TV-Moderator, Physiker und Bestsellerautor

Denken Sie selbst!
Sonst tun es andere für Sie

Denken ist unsere Kernkompetenz: Wir können nicht besonders gut hören oder riechen, haben keine Krallen und keine Reißzähne. Zwanzig Prozent unserer Energie gehen direkt in unser Gehirn – und das sollten wir nutzen! Ob Topmanager, Marketingleiter oder Politiker – jeder tickt anders. Was geht in unserem Gehirn vor, wenn wir Entscheidungen treffen? Was können wir wirklich wissen? Und was davon lässt sich tatsächlich beeinflussen und steuern? Und vor allem – was nicht? Vince Ebert gibt unterhaltsame Einblicke in die neuesten Erkenntnisse von Hirnforschung, Neuromarketing und Evolutionsbiologie und erklärt, wieso wir uns so gerne selbst überschätzen, warum wir uns vor Unberechenbarkeit fürchten und wie wir durch bewusstes Nichtwissen dennoch erfolgreich sein können.

„Denken Sie selbst, sonst tun es andere für Sie. Denn Nicht-Denken heißt glauben müssen, was andere sagen.“



2 **13.5.2013**


Lutz Herkenrath

Schauspieler (Ritas Welt), Experte für Charisma, Präsenz und positive Aggression

Das Geheimnis der Ausstrahlung
Charisma macht Sie unwiderstehlich

Warum wirken manche Menschen in der Öffentlichkeit authentisch und glaubhaft und andere nicht? Kann ich meine persönliche Ausstrahlung erhöhen ohne mich zu verbiegen? Kann ich mein Lampenfieber positiv einsetzen? Wie stelle ich den Kontakt zum Publikum her? Diese und andere Fragen stellt sich jeder Vortragende, der vermeiden will, dass seine Zuhörer ins Wachkoma fallen oder den plötzlichen Tod durch Powerpoint erleiden. Profitieren Sie in diesem Vortrag von der langjährigen Bühnen- und Kameraerfahrung eines Schauspielers – und erleben Sie ein inspirierendes Beispiel der Präsentation.

„Ich transportiere Emotionen, weil ich zutiefst überzeugt bin: Nur sinnliche Erfahrungen sind nachhaltig.“



3 **10.6.2013**

Isabel García

Kommunikationsexpertin, Diplomsprecherin und Bestsellerautorin

Ich REDE.
Kommunikationsfallen und wie man sie umgeht.

Als erfahrener Sprachprofi schildert Isabel García die typischen Ursachen und Auswirkungen der Kommunikationsfallen im Alltag sowie im Beruf und referiert anschaulich und packend, wie sich diese Riffe und Klippen des Dialogs leichtfüßig umschiffen lassen. Sie zeigt Ihnen, wie Sie überzeugend reden und auftreten. Sie gibt Antwort auf die Fragen: Warum reden wir so häufig aneinander vorbei? Wie sollte ich etwas betonen, damit es für die Zuhörer spannend bleibt?

„Wenn Sie jemals einen Rhetoriktrainer hören, der Ihnen sagt, dass Sie etwas tun müssen, dann werden Sie skeptisch. Sie müssen gar nichts!“



4 **8.7.2013**

René Borbonus

Rhetorikspezialist; Der, der Ihrer Überzeugungskraft schenkt.

Respekt!
Ansehen gewinnen bei Freund und Feind

Respekt ist der Sauerstoff unter den sozialen Elementen: Für das soziale Überleben unverzichtbar aber nicht selbstverständlich in der Atmosphäre. Respekt setzt unglaublich viel Energie frei: Er macht Unternehmen erfolgreicher und Menschen nachweislich gesünder. Auf der anderen Seite mangelt es oftmals an Respekt. Wie passt das zusammen? Warum verhalten sich Menschen respektlos? Was sind typische Respektlosigkeiten des Alltags und wie vermeiden Sie diese? Das und noch viel mehr erfahren Sie in 90 inspirierenden, spannenden und respektvollen Minuten mit René Borbonus. Erleben Sie seinen Vortrag: Ein Plädoyer für eine vergessene Tugend.

„Um Spuren zu hinterlassen braucht man ein Profil!“



5 **9.9.2013**

Martin Limbeck CSP

Bestsellerautor, Verkaufsexperte und Trainer des Jahres, International speaker of the year 2012

Nicht gekauft hat er schon
So denken TOP Verkäufer

Die DNA der Champions hat fünf Gene: Spaß, Optimismus, klare Ziele, Persönlichkeit und der Wille zur Selbstentwicklung. Nur mit der richtigen Einstellung werden wir dauerhaft zu Gewinnern. Wir ziehen an, was wir ausstrahlen. Und eines ist klar: Kunden kaufen nur von Siegern! „Klotzen statt klagen“ lautet deshalb die Devise. Der Verlierer sieht immer das Problem – der Gewinner identifiziert sich immer mit der Lösung! Als CSP und zweifacher Trainer des Jahres begeistert und motiviert Martin Limbeck mit praxisnahen Strategien. In seinem Bestseller „Nicht gekauft hat er schon – So denken Top-Verkäufer“ teilt er die Geheimnisse seines Wegs an die Spitze.

„Langfristig überholt der Fleißige immer das Talent!“



6 **14.10.2013**

Sabine Asgodom CSP

Bestsellerautorin und meist ausgezeichnete TOP-Referentin

Die zwölf Schlüssel zur Gelassenheit
Einen klaren Kopf behalten in stürmischen Zeiten.

Sie berührt Ihr Herz und bewegt Ihren Verstand. Relevant und unterhaltsam. Lassen Sie sich zu Standing Ovationen hinreißen! Keynotes von Sabine Asgodom sind ein emotionales Erlebnis. Mit ihrem Herzen auf dem richtigen Fleck und ihrem Humor reißt die Management-Trainerin jedes Publikum zu Beifallsstürmen hin. Sie berührt Menschen in ihrem Innersten, denn sie liebt und lebt den Dialog mit ihrem Publikum – mit 500 Zuhörern ebenso wie mit 5000. Vorträge von Sabine Asgodom schüren die Lust am Erfolg, fördern Gemeinsamkeiten, steigern die Eigenverantwortung und machen Spaß.

„Ich möchte, dass die Menschen aus meinen Vorträgen Empowerment mitnehmen. Sie sollen nicht nur die links im Hirn erkannte Einsicht, sondern die in der ganzen Seele gefühlte Gewissheit mitnehmen.“



7 **4.11.2013**

Stefan Verra

Experte für Körpersprache

Körpersprache
Ihr Körper spricht immer, auch wenn Sie nichts sagen

Der Körper kann nicht nicht sprechen – Sie senden fortlaufend Informationen. Mit vollem Körpereinsatz präsentiert Stefan Verra, was unser Körper Positives, aber auch oft ungewollt Falsches kommuniziert. Er macht unbewusste Botschaften unseres Körpers bewusst, zeigt Ihnen, wie Sie jeden Menschen schon an der Körperhaltung einschätzen können und Ihre eigene Körpersprache verfeinern. Stefan Verra beweist, dass die Sprache des Körpers ehrlicher ist als die der Worte und kompetente Kommunikation mehr ist als gute Rhetorik.

„Meine Meinung steht fest. Irritieren Sie mich nicht durch Tatsachen.“ (Konrad Adenauer)



8 **2.12.2013**

Vera Deckers

Diplom-Psychologin, Kabarettistin, Trainerin der go! Akademie

Männer führen, Frauen denken
Wer kommunizieren kann, gewinnt

Die aus Fernsehformaten wie Nightwash, Quatsch Comedy Club oder Ottis Schlachthof bekannte Kabarettistin Vera Deckers leistet mit ihrem Vortrag echte Übersetzungsarbeit für Kommunikationskonflikte im Alltag und Berufsleben. Sie hält uns auf sehr humorvolle Art den Spiegel vor und zeigt dabei, welche Verhaltensmuster uns blockieren und welche uns weiterbringen. Bedingt durch eine unterschiedliche Prägung und Erziehung entwickeln Männer und Frauen verschiedene Kommunikationsmuster. Für diese Missverständnisse präsentiert uns die Comedienne Lösungsvorschläge auf höchst unterhaltsame Weise: Sie zeigt auf, wie man sich mit bewusster Kommunikation besser positioniert, andere überzeugen kann und schneller und angenehmer Ziele erreicht.

„Nur wer die Regeln versteht, kann das Spiel auch gewinnen.“