

# VON EXPERTEN – FÜR EXPERTEN

## EXPERTEN-SHOP



Jetzt bestellen und **kostenfrei** liefern lassen!  
Im Experten-Shop unter  
[www.experten-akademie.de](http://www.experten-akademie.de)

## EXPERTEN-WISSEN

Abonnieren Sie  
jetzt den kosten-  
losen Experten-  
Newsletter unter



[www.experten-akademie.de](http://www.experten-akademie.de)

und Sie erhalten wertvolles  
Experten-Wissen alle 14 Tage  
gratis und einen  
**Seminar-Gutschein**

im Wert von **50,- €!**

Veranstalter



## IHR EXPERTEN-SEMINAR

# Brain-Selling: Mit Mentaltech- niken und Neuromarketing zum Verkaufserfolg!

Durch Gedächtnis- und Mentaltechniken im Verkaufsgespräch  
gehirngerecht verkaufen.

## IHR NUTZEN

- ▶ Wir zeigen Ihnen, wie Sie durch Gedächtnistraining und Mentalstrategien Ihre Verkaufsabschlüsse deutlich erhöhen.
- ▶ Sie lernen die Kaufentscheidungen Ihrer Kunden auf den Punkt einzuschätzen und zu lenken.
- ▶ Wir trainieren mit Ihnen Ihr Verkäufergedächtnis, damit Sie alle verkaufsfördernden Argumente souverän präsentieren und sich Kundendetails zuverlässig merken können.
- ▶ Wir programmieren Sie auf Verkaufserfolge.



Oliver Geisselhart

## IHR EXPERTE

### Oliver Geisselhart

Der Dipl. Betw. ist der erfolgreichste Gedächtnis- und Mentaltrainer Deutschlands, Gedächtnistrainer 2000 sowie mehrfacher Bestsellerautor. Er ist bekannt durch zahlreiche Presse und TV Auftritte.

## IHR EXPERTE



### Oliver Geisselhart

Der Dipl. Betw. ist der erfolgreichste Gedächtnis- und Mentaltrainer Deutschlands, Gedächtnistrainer 2000 sowie mehrfa-

cher Bestsellerautor. Er ist bekannt durch zahlreiche Presse und TV Auftritte.

Er war bereits 1983, mit 16 Jahren, Deutschlands jüngster Gedächtnistrainer. Sein Spezialgebiet sind praxisnahe, zielgerichtete, übungsreiche und unterhaltsame Trainings mit sofort erlebbaren Erfolgen. Oliver Geisselhart versteht es in unnachahmlicher Weise mit Witz, Charme und Esprit seine Zuhörer zu begeistern, zu motivieren und zu Gedächtnisbenutzern zu machen. Dies brachte ihm schon im Jahr 2000 den Titel „Gedächtnistrainer des Jahres“ ein.

Namhafte Firmen wie: Bosch, Deutsche Telekom, Die Bahn, DKV, Photo Porst, Deutsche Bank, Lufthansa, Hewlett Packard, FujitsuSiemens, BMW, Kabel 1, LBS, Microsoft, Postbank, Gasag, Sparkassen, Volksbanken und E-Plus zählen zu seinen Kunden.

Die „Geisselhart-Technik des Gedächtnis- und Mentaltrainings“ gilt heute unter Experten als die praxisorientierteste. Bisher veröffentlichte Oliver Geisselhart fünf Bücher, eine interaktive CD-ROM sowie unzählige Fachartikel.

Er ist bekannt durch etliche Presse-, Radio- und Fernseh-Auftritte. Laut Medien und Presseberichten ist er der führende Deutsche Gedächtnistrainer. Seine mitreißende und charmante Art der Präsentation und die absolutpraxisgerechte Teilnehmer-Einbindung begeisterte allein 2006 über 20.000 Seminarteilnehmer.



## IHR EXPERTEN-SEMINAR

### Brain-Selling: Mit Mentaltechniken und Neuromarketing zum Verkaufserfolg!

**Durch Gedächtnis- und Mentaltechniken im Verkaufsgespräch gehirngerecht verkaufen.**

Verkaufserfolg beginnt im Kopf, also nutzen Sie Ihr komplettes geistiges Potential und auch das Ihrer Kunden. Mit Limbic-Selling, Gedächtnistechniken und Mentalstrategien erhöhen Sie nach diesem Seminar Ihre Verkaufsabschlüsse deutlich.

Neueste Gehirnforschungen zeigen uns heute wie die Kaufentscheidung beim Kunden abläuft. Lernen Sie die geheimen Verführer Ihrer Kunden kennen, entschlüsseln Sie die wahren Kaufmotive. Nutzen Sie die Erkenntnisse der Neurobiologie und führen Sie damit Ihre Kunden zum Abschluss. Betreiben Sie Neuromarketing.

Ein guter Verkäufer braucht ein gutes Gedächtnis. Sie haben gerade im Verkauf mit einem perfekten Gedächtnis wesentlich mehr Erfolg. Deshalb lernen Sie in diesem Seminar auch, wie Sie sich Kundennamen und -gesichter, Daten und Fakten zur Person, Kundennutzen, Argumente, Einwandsbehandlungen, ja ganze Verkaufsgespräche mühelos abspeichern können. Sie steigern die Gedächtnisleistung Ihres Gehirns mit Leichtigkeit um ein Vielfaches. Spielerisch und völlig mühelos wecken Sie das Potential Ihrer Kreativität, Phantasie und Intelligenz.

## DER TEILNEHMERKREIS

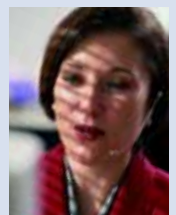
Dieses Experten-Seminar richtet sich an alle Führungskräfte, Verkäufer, Innendienst- und Außendienstmitarbeiter aller Branchen, die im täglichen Kontakt zu Kunden stehn.

### Begrenzte Teilnehmerzahl

Wir legen großen Wert auf eine angenehme und erfolgsorientierte Atmosphäre und bieten Ihnen, neben der anspruchsvollen Vermittlung von Experten-Wissen, ein Forum für den Erfahrungsaustausch zwischen allen Experten auf höchstem Niveau. Daher begrenzen wir unsere Seminare auf 16 Teilnehmer und empfehlen eine frühzeitige Anmeldung!

## IHRE FRAGEN

**Gerne beraten wir Sie individuell und kompetent.**



Rufen Sie uns einfach an unter folgender Telefonnummer:  
**0 89 / 12 23 89 - 490**

Oder schreiben Sie uns eine E-Mail an folgende Adresse:  
**info@experten-akademie.de**

Alle aktuellen Informationen rund um unsere Experten-Seminare und -Lehrgängen finden Sie auch im Internet unter:  
**www.experten-akademie.de**

## IHR PROGRAMM

Wer sich im Verkauf nicht selbst motivieren kann, wer keine konkreten Ziele hat oder den Weg dorthin nicht exakt kennt, wird weniger verkaufen als er könnte. Ein solcher Verkäufer verschenkt wertvolles Potential. Die meisten Menschen wurden und werden aber leider von klein auf negativ programmiert. Deshalb können viele Ihr volles Potential nicht nutzen. In jedem von uns stecken jedoch von Natur aus ungeahnte Möglichkeiten, die es wieder zu entdecken gilt.

Dieses Seminar zeigt Ihnen, wie Sie sich erfolgreich auf Erfolg programmieren können. Durch die Schaffung eines inneren Positiv-Kontos können Sie sich mühelos jederzeit selbst motivieren. Sie entwickeln noch im Seminar die für Sie wichtigen Ziele und Strategien und lernen wie Sie diese auch tatsächlich erreichen.

Wir zeigen Ihnen, wie

- ▶ das Kunden-Gehirn funktioniert
- ▶ Sie Ihre Argumente gehirngerecht formulieren
- ▶ Ihr Kunde eine Kaufentscheidung trifft
- ▶ Neuromarketing der neuen Generation funktioniert
- ▶ Sie den Kunden neurotechnisch zum Abschluss führen

Sie lernen,

- ▶ sich spielend die Namen Ihrer Kunden zu merken
- ▶ die verschiedenen Kundennutzen sicher im Kopf zu haben
- ▶ Produktmerkmale zuverlässig abzurufen
- ▶ wichtige Marktdaten immer parat zu haben
- ▶ alle verkaufsfördernden Argumente sicher zu speichern
- ▶ wichtige Gesprächsdetails zu behalten
- ▶ sich Ihre Termine zu merken
- ▶ souverän, ohne Spickzettel alle Punkte zu präsentieren

Sie erfahren, wie

- ▶ sich Ihre "geistigen Schallplatten" auf Ihren Verkauf auswirken
- ▶ Sie Zugang zu Ihren unbewussten Fähigkeiten haben
- ▶ Sie Ziele setzen - und sie so auch erreichen
- ▶ Sie sich selbst auf Verkaufserfolge programmieren
- ▶ Sie Abschluss-Probleme durch Visualisierung lösen
- ▶ Sie positiv und mental fit in das nächste Verkaufsgespräch gehen
- ▶ Sie sich schnell und effektiv entspannen

### GET-TOGETHER

Im Anschluss an den ersten Seminartag laden wir Sie von 17.30 bis 19.30 Uhr herzlich zu einem Get-together ein, um die gewonnenen Erkenntnisse in lockerer Atmosphäre gemeinsam zu vertiefen.

## UNSERE LEISTUNGEN

- ▶ Ihr persönliches Experten-Zertifikat
- ▶ Seminarband mit allen wichtigen Unterlagen
- ▶ Zwei Mittagessen
- ▶ Vier Kaffeepausen sowie Getränke während des Seminars
- ▶ Get-together am ersten Abend von 17.30 bis 19.30 Uhr

## IHR EXPERTEN-ZERTIFIKAT

Im Anschluss an das Experten-Seminar erhalten Sie Ihr persönliches Experten-Zertifikat. Dieses weist Sie als Experte aus und ist ein wertvoller Nachweis für Ihre Unterlagen.

## INHOUSE-TRAINING

**Erfolg kommt nicht von allein.  
Bestellen Sie ihn ins Haus!**

Unsere Experten kommen gern zu Ihnen. Dieses und andere Experten-Seminare führen wir auch speziell nur für Ihre Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen durch.

Wir beraten Sie gern und erstellen für Sie ein individuelles Angebot.

Einfach anrufen unter:

**0 89 / 12 23 89 - 490**

## IHR SEMINARABLAUF

Zeit	Erster Seminartag	Zeit	Zweiter Seminartag
09.00	Begrüßungskaffee		
09.30	Seminarbeginn	08.30	Seminarbeginn
11.00–11.30	Kaffeepause	10.30–11.00	Kaffeepause
13.00–14.00	Mittagessen	12.30–13.30	Mittagessen
15.30–16.00	Kaffeepause	15.00–15.30	Kaffeepause
17.30	Ende des ersten Tages	16.30	Ende des Seminars
17.30–19.30	<b>Get-together</b>		

## WIR ÜBER UNS

### UNSERE AKADEMIE

steht für Weiterqualifizierung, Know-How- und Kompetenzentwicklung auf höchstem fachlichen Niveau mit einem außergewöhnlich hohen ROI. Resultat: Herausragende Performance und wertvolles Experten-Wissen in allen Bereichen mit rasanter Dynamik und hohem Geschäftspotenzial.

### UNSERE LEITPHILOSOPHIE

lautet „Von den Besten lernen“, Beratung, Qualifizierung und Wissen von Experten für Experten!

#### ► Professionell

Unter dem Motto „One Face to the Customer“ bieten wir Ihnen Leistungen anerkannter Experten aus einer Hand. Unsere Experten sind Trainer, Berater und Coaches aus Leidenschaft und haben Spaß an dem, was wir tun. Vertrauen, Offenheit und Transparenz hat für uns oberste Priorität.

#### ► Innovativ

Wir sind bei unseren Kunden, Partnern und Mitkonkurrenten als fairer, empathischer und zuverlässiger Partner bekannt, der neue Akzente setzt. Unsere Experten vermitteln führendes Best-Practice-Wissen und langjährige Erfahrung zur sofortigen Anwendung und Umsetzung in effektive Lösungen.

#### ► Erfolgreich

Wir begreifen unsere Kunden als Partner und nehmen Ihren Erfolg ernst! Unsere Leistungen müssen zu erkennbaren Success Stories bei unseren Kunden führen und lassen uns daran messen. Denn Erfolg kommt heute nicht von allein: Vorsprung entscheidet!

### UNSERE KUNDEN

kommen zu uns mit individuellen, einzigartigen Anforderungen und Bedürfnissen, aber immer mit dem gleichen herausfordernden Ziel: bessere und messbare Ergebnisse für ihre fachliche und soziale Kompetenz. Auf unsere führenden Experten sowie unseren professionellen Service vertrauen Marktführer und Hidden Champions – warum nicht auch Sie?

### UNSER PORTFOLIO

#### ► Beratung

Gemeinsam mit unseren Kunden erarbeiten unsere anerkannten Experten individuelle Lösungen, Konzepte und Prozesse für unsere Kunden zur Sicherung Ihrer Wettbewerbsfähigkeit.

#### ► Qualifizierung

Unsere Seminare, Lehrgänge und Tagungen bieten unseren Kunden einen besonderen Zugang zu herausragendem Experten-Wissen. Unsere führenden Experten kommen mit ihrem Best-Practice-Know-How aber auch ins Haus.

#### ► Wissen

Unsere Bücher, Publikationen und Ratgeber bieten unseren Kunden wichtige Erkenntnisse mit wertvollen Experten-Tipps. Ob nun Orientierungs- und Entscheidungshilfen oder Impulse und Trends, die Maßgabe ist immer gleich: Vorsprung entscheidet!



## WEITERE SEMINARE FÜR IHREN ERFOLG

#### ► Mit Biss zum Erfolg: Die Peperoni-Strategie

mit dem Kriminologen Prof. Dr. Jens Weidner

#### ► Die Führungskraft als Coach

mit der Managementberaterin Gundula Schramm

#### ► Mit mehr Stimme zum vollen Erfolg

mit dem Schauspieler Peter Claudius Engel

**Fordern Sie jetzt unverbindlich das ausführliche Programm an!**

Telefonisch unter: **0 89 / 12 23 89- 490**  
oder per E-Mail an:  
**info@experten-akademie.de**

## PREMIUM-PARTNER



# IHRE ANMELDUNG

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung **per Fax** an **0 89/12 23 89-200**  
oder melden Sie sich **online** an unter **www.experten-akademie.de**

**JA**, ich möchte mich anmelden zum Experten-Seminar

## Brain-Selling: Mit Mentaltechniken und Neuromarketing zum Verkaufserfolg!

06. und 07.03.2008 in München

09. und 10.10.2008 in München

### Erster Teilnehmer

Name, Vorname  
Position/Funktion  
E-Mail  
Telefon

### Zweiter Teilnehmer

Name, Vorname  
Position/Funktion  
E-Mail  
Telefon

### Firmendaten

Firma  
Straße  
Telefon

Branche  
PLZ, Ort  
Telefax

Unternehmensgröße  bis 100 MA  100 bis 1.000 MA  über 1.000 MA

### Rechnungsanschrift (falls abweichend von den Firmendaten)

Firma/Abteilung  
Straße

Name, Vorname  
PLZ, Ort

### Bemerkungen

- JA**, ich möchte  kostenfreie und unverbindliche Infos zum Experten-Club!  
 kostenfreie und unverbindliche Infos für Partner, Aussteller und Sponsoren!  
 kostenfreie und unverbindliche Infos zum Experten-Kongress 2008!  
 ein kostenfreies Probe-Abo der t&m – technologie & management!  
 folgendes Buch bestellen:

Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Deutschen Experten-Akademie (DEAK) wie unter: [www.experten-akademie.de](http://www.experten-akademie.de)



Ort, Datum

Unterschrift

### Wie wurden Sie auf uns aufmerksam?

- |  |   |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> E-Mail Einladung vom* | <input type="checkbox"/> Google-Recherche nach*     |
| <input type="checkbox"/> Anzeige in*           | <input type="checkbox"/> Pressehinweis in*          |
| <input type="checkbox"/> Personalentwicklung   | <input type="checkbox"/> Postalische Einladung vom* |
| <input type="checkbox"/> Seminareintrag in*    | <input type="checkbox"/> Empfehlung von*            |
| <input type="checkbox"/> Internethinweis auf*  | <input type="checkbox"/> TV-Spot auf*               |
| <input type="checkbox"/> Messe-Auftritt auf*   | <input type="checkbox"/> Newsletter von*            |

\* bitte mit detaillierter Angabe, **wie und wo** Sie auf uns aufmerksam wurden



ICCOM International GmbH  
Lothstraße 15  
80335 München

fon 089 / 12 23 89-100  
fax 089 / 12 23 89-200  
mail [hello@iccom.de](mailto:hello@iccom.de)  
net [www.iccom.de](http://www.iccom.de)

### IHRE INVESTITION

Die Seminargebühr beträgt EUR 1.390,-.  
Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzl. MwSt.

#### Frühbucher-Rabatt

Bei Anmeldung bis acht Wochen vor Seminarbeginn erhalten Sie einen Frühbucher-Rabatt von **EUR 100,-**.

#### Gruppen-Rabatt

Bei gleichzeitiger Anmeldung eines zweiten Teilnehmers des gleichen Unternehmens erhalten Sie einen Gruppen-Rabatt von **EUR 50,-** und ab dem dritten sowie jeden weiteren **EUR 100,-**.

#### Sonder-Rabatt

Verfügen Sie oder Ihre Personalentwicklung über einen **Gutschein**, senden Sie uns diesen bitte postalisch an unten stehende Adresse zurück.

### INHOUSE-TRAINING

Erfolg kommt nicht von allein. Bestellen Sie ihn ins Haus! Unsere Experten kommen gern zu Ihnen. Unsere Experten-Seminare führen wir auch speziell nur für Ihre Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen durch. Wir beraten Sie gern und erstellen für Sie ein individuelles Angebot.

### VERANSTALTUNGSORT

Unsere Seminar-Center befinden sich in den **Fleming's Hotels** und im **Gastwerk Hotel Hamburg**. Für unsere Teilnehmer steht ein begrenztes Kontingent zu besonderen Konditionen zur Verfügung.

Sie erhalten nach Eingang Ihrer Anmeldung eine Anmeldebestätigung, mit ausführlichen Informationen zum Veranstaltungsort und zur Zimmer-Buchung.

### STORNIERUNG/UMBUCHUNG

Bei Rücktritt von der Anmeldung bis vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn (Eingang beim Veranstalter) sind EUR 150,- als Stornogebühr zu entrichten, danach wird die gesamte Seminargebühr fällig. Die Stornierungserklärung bedarf der Schriftform. Die Nennung eines Ersatzteilnehmers ist kostenfrei jederzeit möglich.

Eine Umbuchung auf den nächsten Seminar-Termin ist bis sechs Wochen vor Veranstaltungsbeginn kostenfrei. Bis zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Gebühr in Höhe von EUR 150,- fällig. Danach ist keine Umbuchung mehr möglich. Die Gebühren entfallen, wenn die Umbuchung aus Gründen erfolgt, die die Deutsche Experten-Akademie (DEAK) zu vertreten hat. Dem Teilnehmer steht in diesem Falle ein Rücktrittsrecht zu. Weitergehende Ansprüche, insbesondere auf Aufwendungsersatz (Stornogebühren für gebuchte Anreise oder Hotel), bestehen nicht.

### HAFTUNG

Der Veranstalter übernimmt keine Haftung für Verlust oder Schäden, die im Zusammenhang mit der Teilnahme an den Veranstaltungen entstehen.