

Seminar-Steckbrief

Seminartitel: **Top präsentieren – in Erinnerung bleiben**

Seminarart: Training / 8 Stunden inklusive Pausen (alternativ 2 Tage Intensivtraining)

Ihr Nutzen: Sie profitieren von wissenschaftlich belegtem Praxiswissen, um bei Präsentationen zu überzeugen, zu begeistern und in Erinnerung zu bleiben. Das Training ist darauf ausgerichtet, dass Sie die meist begeisterungsuntaugliche Präsentationskultur der Berater- und Finanzwelt hinter sich lassen. Mit Ihrem neuen Vortragsstil werden Sie sich positiv von der Konkurrenz abheben und mehr neue Kunden gewinnen.

Kerninhalte:

- ✓ Was Sie brauchen, um besser als die meisten Wettbewerber zu präsentieren
- ✓ Wann Ihre Power-Point-Präsentation Sie schwächt – und wann sie Sie stärkt
- ✓ Wie Sie mit Bildern und bildhafter Sprache Ihr Publikum träumen lassen
- ✓ Welche rhetorischen Stilmittel Verständnis, Kopfkino und Zustimmung erzeugen
- ✓ Wie Sie Ihr Publikum einbinden und sich auch damit Sympathien verdienen
- ✓ Wie Sie souverän mit Blackouts, kritischen Fragen und Störern umgehen
- ✓ Welche Kleidung zu bestimmten Anlässen, Stimmungen und Auftrittsziele passt
- ✓ Wie Sie sich am Auftrittstag auch mental fit machen

Methoden: Kurzreferate, Fallbeispiele, Erfahrungsaustausch, Präsentationsübungen vor der Kamera, Videoanalysen, Trainer- und Gruppenfeedback

Gruppengröße: 2 bis 4 Teilnehmer/innen

Zielgruppe: Analysten, Finanzberater, Finanzproduktexperten, Fondsmanager, Führungskräfte, Juristen, Marketingexperten, Ökonomen, PR-Profis, Steuerberater, Strategieberater, Wirtschaftsprüfer und Vermögensverwalter, die vor Publikum Strategien, Produkte oder Unternehmenskennzahlen vorstellen

Trainer:



Mario Müller-Dofel

- ✓ Medien-, Interview-, Gesprächsstrategie- und Präsentationstrainer und Buchautor
- ✓ Ehemals stellvertretender Chefredakteur beim Kapitalmarktmagazin Euro
- ✓ Interviewspezialist, u. a. mehr als 100 Interviews mit DAX-Vorstandschefs, Top-Ökonomen und Spitzenpolitikern, weiterhin aktiver Interviewer und Fachautor
- ✓ Zertifizierter Kommunikations- und Verhaltenstrainer (Univ.) und Coach (FH)

Investition:

- ✓ Buchung für 1 bis 2 Personen: 1690,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person/Tag
- ✓ Buchung für 3 Personen: 1390,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person/Tag
- ✓ Buchung für 4 Personen: 1090,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person/Tag
- ✓ Kamerapersonal/-technik, Seminarunterlagen, Food & Drinks inklusive
- ✓ 10 % Rabatt bei Buchung bis 3 Monate vor Seminartermin

Seminarort: Bei DIALEKTIK for Business im Diplomatenviertel oder landesweit externe Räume

Termine: Siehe www.dialektik-for-business.de oder nach Vereinbarung

Seminar-Anmeldung

Seminartitel: **Top präsentieren – in Erinnerung bleiben**

Seminarart: Training / 8 Stunden inklusive Pausen

Termin:

(Hier bitte gewünschten Termin eintragen, siehe Menüpunkt
„Seminartermine“ auf www.dialektik-for-business.de)

Name(n):

Firma:

Adresse:

Telefon:

Fax:

E-Mail:

Datum

Unterschrift

Bitte kreuzen Sie an:

Hiermit melde ich **mich** verbindlich für das Seminar **Top präsentieren – in Erinnerung bleiben** an.
Die Teilnahmegebühr beträgt inklusive Kamerapersonal/-technik, Seminarunterlagen und Food & Drinks
1690,00 Euro zzgl. MwSt. (10 % Rabatt bei Buchung bis 3 Monate vor Seminartermin).

Hiermit melde ich **Personen** verbindlich für das Seminar **Top präsentieren – in Erinnerung bleiben**
an. Die Teilnahmegebühr beträgt inklusive Kamerapersonal/-technik, Seminarunterlagen und Food &
Drinks bei einer Buchung für 1 bis 2 Personen 1690,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person, für 3 Personen
1390,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person und für 4 Personen 1090,00 Euro zzgl. MwSt. pro Person
(10 % Rabatt bei Buchung bis 3 Monate vor Seminartermin).

Der Gesamtpreis für diese Buchung beträgt,00 Euro zzgl. MwSt.

Alle Angaben zu Umbuchungsbedingungen, Stornierungsbedingungen, eventuellen Seminarabsagen etc.
finden Sie unter dem Menüpunkt „AGB für offene Seminare“ auf www.dialektik-for-business.de.

Nach der Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung inklusive Rechnung.

Bitte faxen Sie uns Ihre Anmeldung an **069 – 770 39 705**
oder senden Sie eine E-Mail an **dialog@dialektik-for-business.de**