

Gesucht: Teams, die Exportmärkte gewinnen

Teamwork bedeutet Zusammenarbeit unter grossem Leistungsdruck in flexiblen Strukturen und in einem sich ständig wandelnden Marktumfeld. Interkulturelle Verständigung und Klarheit in der Ausrichtung auf gemeinsame Ziele sind von strategischer Bedeutung. Was sind die Implikationen für Teamleader und Führungskräfte? Weshalb ist Vertrauen die Basis des Erfolgs? Wie entstehen aus Gruppen echte Teams, wie werden sie geführt und entwickelt? Welche Team-Mechanismen entscheiden über Spitzenleistungen? In diesem Seminar werden erprobte Modelle vorgestellt, einfache Systematiken behandelt und praktische Umsetzungen bearbeitet.

Durchführung:

Dienstag, 27. Januar 2009, Zürich
Dauer: 1 Tag von 8.30 bis 16.00 Uhr,
anschliessend Networking-Apéro

Seminarinhalt

Übersicht

- Die Bedeutung von Hochleistungsteams

Analyse

- Die Stärken und Potenziale der eigenen Teams

Erfolgsmodelle

- Wie man Teams bildet, führt und entwickelt

Teampraxis

- Das Feedbackritual für Spitzenleistung

Team-Management

- Die Teamrollen und Arbeitspräferenzen für Erfolg nutzen

Transfer

- Die erfolgreiche Umsetzung in die eigene Arbeitssituation

Zielgruppe

Leitende Führungskräfte aller Branchen und Bereiche von exportorientierten Unternehmen

Referent

Heinz Kaegi, Sinn- und Teamentwickler, Leadership-Experte, Buchautor. Gründer der emPowerment Group Ltd.; über 20 Jahre Erfahrung aus über 1000 Prozessen in Europa, USA und Asien

Kosten

Mitglieder CHF 680.– (exkl. MwSt.)

Nichtmitglieder CHF 780.– (exkl. MwSt.)

Die Preise verstehen sich inklusive Seminarunterlagen, Pausenerfrischungen und Mittagessen.