



**Martin Limbeck**, der “**Hardseller**” und **Hans-Uwe L. Köhler**, der “**LoveSeller**” sind Freunde – und sie sind Wettbewerber. Mit großer Leidenschaft vertreten beide hochinteressante Standpunkte zum Thema Verkaufen.

Die Unterschiedlichkeit ihrer Konzepte eröffnet Verkäufern ausgewählte Möglichkeiten im Kundenumgang, im Verkaufsgespräch, in der Preisstrategie und in der Selbstmotivation.

Auf dem Seminartag “**Hardselling meets Loveselling**” präsentieren beide in enger zeitlicher Folge ihr jeweiliges Konzept, arbeiten die Unterschiede heraus, zeigen deutlich die Vorteile auf, machen klar, wo die Stärken und die Begrenzungen der jeweilige Systeme liegen und bieten Ihnen als außergewöhnlichen Nutzen die Verbindung beider Gedankenwelten an.



Ihr **VIP-Ticket** für den Platz am Ring gibt es ganz einfach unter:  
**kontakt@hardselling-meets-loveselling.de**  
oder unter:

**+49 (0) 6174-20 16 19-0.**

Kein langes Angemelde und Formularausgefülle: einfach ran und machen. Fertig.

Nur 200 Plätze, dann ist Schluss:  
555 EUR plus MwSt., alles inklusive:  
Essen, Trinken, Unterlagen

**Austragungsort: Campus Königsstein**

CAMPUS Königstein  
Ölmühlweg 65  
61462 Königstein Taunus  
Fon +49 (0) 61 74-295 161

**Promoter Limbeck: Peter Kern**

Martin Limbeck®  
Der Hardselling Experte  
Alte Gasse 4 a  
D-61462 Königstein  
Fon +49 (0) 6174-20 16 19-0  
Fax +49 (0) 6174-20 16 19-99  
kontakt@hardselling-meets-loveselling.de  
http://www.martinlimbeck.de

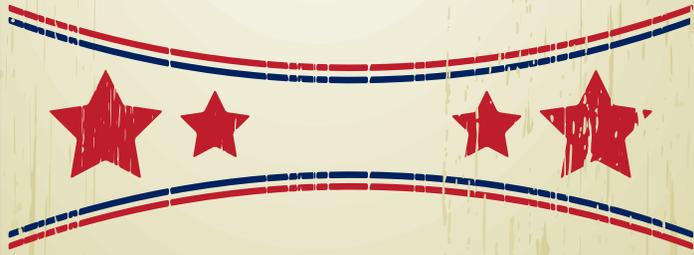
[www.hardselling-meets-loveselling.de](http://www.hardselling-meets-loveselling.de)

**200**

**VIP-Plätze**



# HARDESELLING MEETS LOVESELLING



**28-09-2012**



**Campus Königstein**

# MARTIN "THE HARDESELLER" LIMBECK



## SPARRING

Lust auf firmeninternes Sparring? Buchen Sie doch Limbeck & Köhler im Doppelpack! Und es spielt auch keine Rolle, ob Vortragssparring oder Verkaufssparring für Profis.

Fordern Sie ein Angebot.  
Teuer? Seinen Preis wert!

## ★ Geballtes Wissen in 7 Runden ★

- 10:00 **Nicht gekauft hat er schon!**  
Hardselling für jedermann  
Martin Limbeck
- 10:45 **Sie müssen gar nicht verkaufen können!**  
LoveSelling kann jeder  
Hans-Uwe L. Köhler
- 11:30 Pause
- 12:00 **Die Wahrheit bitte:**  
So funktioniert Hardselling  
Martin Limbeck
- 12:45 **Alles bleibt anders:**  
So funktioniert LoveSelling  
Hans-Uwe L. Köhler
- 13:30 Lunch
- 14:30 **Topf und Deckel**  
– Hardselling at its best: DAS Produkt  
für DEN Verkäufer  
Martin Limbeck
- 15:15 **Was gar nicht geht**  
– Hohe Ansprüche an den Loveseller  
Hans-Uwe L. Köhler
- 16:00 Pause
- 16:30 **Zum guten Schluss**  
The Heartbreaker-Modell  
Martin Limbeck & Hans-Uwe L. Köhler  
Wie Sie aus beiden Modellen mehr  
für Ihren Vertrieb raus holen
- 18:00 Finale

# HANS-UWE L. "THE LOVESSELLER" KÖHLER



## ZWEI TRAINER KANN JEDER

Auf die Idee ist man ja schon häufiger gekommen, zwei Trainer gleichzeitig arbeiten zu lassen. Aber zwei unterschiedliche Konzepte, die sich als kompatibel in der Vertriebsstrategie einsetzen lassen, das haben nur die beiden.

Gut? Sehr gut!