



Summersales-Camp in Utting/ Ammersee Aktiv und glücklich im Verkauf, Fr 19.- So 21.07.2019



Kundengewinnung für Selbstständige und Vertriebsverantwortliche in kleineren Unternehmen

Im täglichen Verkaufsleben glücklich sein. So simple und lapidar das klingt, so hart ist es doch manchmal zu bewerkstelligen. Insbesondere wenn es um die Königsdisziplin „Akquise“ geht. Die SCHUBS bietet Ihnen die einmalige Gelegenheit, ein Verkaufsseminar der anderen Art zu erleben. In schöner Umgebung mit praktischen Impulsen und sommerlich-fröhlicher Runde geht es um Ihre Verkaufsstrategie und Ihr persönliches Erfolgsrezept für die Neukundengewinnung.

Freuen Sie sich auf diese Verkaufs- & Glücksimpulse:

- Verkaufen mit der Happy Sales Methode: motiviert und gut gelaunt verkauft es sich leichter!
- Erfolgswege der Kundengewinnung im digitalen Zeitalter: Welche Möglichkeiten gibt es und welche sollten Sie künftig für sich nutzen? Sie entwickeln Ihre Kundengewinnungsstrategie!
- Verkaufserfolg neu definiert – die Erfolgspyramide in der Kundengewinnung.
- Vom USP zum ESP – welche Nutzen bieten Sie persönlich Ihren Schon-Bald Kunden?
- Finden und gefunden werden – wie Sie neue Kunden anziehen und Zielkunden identifizieren.
- Die direkte Ansprache – vom Social (Media) Selling bis hin zu Akquisetelefonaten.
- Kontaktaufbau und Pflege von Schon-Bald-Kunden und Stammkunden.
- Verkaufschancen erkennen und nutzen, z.B. auf Veranstaltungen, Netzwerktreffen und Co.
- Neue Kunden über Empfehlungen gewinnen und mit Referenzen punkten.
- Zeitmanagement im Verkauf – praktische Tipps zur Integration der Kundengewinnung im operativen Geschäft.

Ihr persönlicher und unternehmerischer Nutzen aus diesem Verkaufsseminar?

Tatsache ist, im täglichen Geschäft bleibt die Freude am Verkauf oft auf der Strecke. Die Ursachen dafür sind vielfältig – zu viel Scheu, zu wenig Strategie, zu viel Aufgaben oder eine Kombination aus allem? Nicht immer stellt sich außerdem auf Anhieb der erwünschte Verkaufserfolg ein. Die Folge: sie verkaufen nur ungern oder zu wenig aktiv. Ich sage Schluss damit! Mit diesem Seminar machen Sie einen entscheidenden Schritt Richtung Erfolg in der Neukundengewinnung. Und noch wichtiger: das aktive Verkaufen wird Ihnen in Zukunft richtig Spaß machen und Ihnen die Möglichkeiten schaffen, die Sie sich persönlich und unternehmerisch erträumen.

Wer sollte das Intensiv-Verkaufsseminar für sich nutzen?

Alle UnternehmerInnen und Selbständige, die gefordert sind, sich tagtäglich selbst zu verkaufen und davor Scheu haben, die sich nicht über Ihr Vorgehen im Klaren sind oder aktuell zu wenig Zeit zur Kundengewinnung aufbringen.

Alle Mitarbeiter im Verkauf, die sich neuen Schwung und Elan wünschen und noch mehr aktiv verkaufen und so Kunden gewinnen wollen.



Förderliche Rahmenbedingungen:

Eine Gruppengröße max. 10 Teilnehmern ermöglicht uns einen intensiven Austausch miteinander. Angeleitet und begleitet werden Sie von der praxiserprobten, empathischen und motivierenden Verkaufsexpertin und Buchautorin von „Happy Sales“, Sandra Schubert.



Sandra Schubert, genannt die SCHUBS ist in erster Linie leidenschaftliche Verkäuferin und ein absoluter Verkaufsprofi. Seit über 20 Jahren ist sie selbständig als Verkaufstrainerin, Vortragende und Coach. Sie zeichnet sich aus durch eine frische lebendige Art, ein strukturiertes Vorgehen und ein großes Gespür für Menschen. Seit 5 Jahren beschäftigt sie sich intensiv mit der Positiven Psychologie und deren Bedeutung im Verkauf. Sie ist Autorin des Buches „Happy Sales – mit Positiver Psychologie und Zeitmanagement zum Erfolg im Verkauf“ und veröffentlicht fortlaufend zahlreiche Artikel in der Fachpresse. Sandra Schubert gehört zu den gefragtesten Verkaufsexperten Deutschlands und ist seit 2005 als professionelles Mitglied der German Speakers Organisation anerkannt. Sie ist außerdem Professional Speaker (GSA/SHB). Näheres unter www.schubs.com.

Seminartermin/Investition:

Fr 19.07.19 18:30 Uhr Start mit gemeinsamen Abendessen, danach Kennenlernrunde und Erwartungen, Sa 20.07. 09:30 bis 18:30 Uhr incl. Mittags-,Spaziergeh- und Badepause, So 21.07. 9:30 Uhr – 15:00 Uhr (incl. Mittagspause), danach Abreise

Ort: Bildungszentrum Holzhausen, Seeholzstr. 1-3, Utting am Ammersee, 08806-22107
<http://www.bildungszentrum-holzhausen.de/>; **direkt am See gelegen mit Freigelände & Badehaus**

Seminarpreis Earlybird 790€zzgl. 80€Orgapauschale (Raum,Technik,Unterlagen), zzgl. MwSt (Sollten Sie die MwSt nicht absetzen können bitte melden).

Übernachtung im EZ incl. Vollverpflegung von Fr Abend (Abendessen 18:30 Uhr) bis So Mittag 195,00€incl. MwSt => **das Seminarzentrum ist ausgebucht. Zimmerkontingent nur bis 03.06.19**

Vollverpflegung ohne Übernachtung 106€incl. MwSt

Enthalten sind die Trainingsimpulse, Seminarunterlagen, alle alkoholfreien Getränke während des Seminars und zu den Mahlzeiten, Kaffeepausen und Mittagessen an beiden Tagen, sowie Abendessen am Fr & Sa.

Übernachtungen incl. Vollpension bitte direkt buchen mit Angabe Zimmerkontingent auf „Schubert“. Seminarpreis ab 10. Mai 2019 890€zzgl. Orgapauschale und Übernachtung mit Verpflegung

Die Buchungsbedingungen und Fristen:

Anmeldeschluss ist der 03. Jun 2019. Anmeldungen bitte einfach per E-Mail an kontakt@schubs.com unter Angabe von Vor- und Zuname, ggf. Firmenadresse, Kontaktdaten sowie Rechnungsadresse. Rechnungsstellung erfolgt nach Eingang der Anmeldung. Sollten Sie verhindert sein können Sie gerne jederzeit einen Ersatzteilnehmer stellen. Stornierungen bis zum 03.06.19 sind mit einer Gebühr von 30% möglich. Danach sind kostenfreie Stornierungen nach bestätigter Anmeldung leider nicht mehr möglich.

Unser Glücksversprechen:

Wenn Sie Lust und Offenheit mitbringen verschaffen wir Ihnen an diesen Tagen echte Glücksmomente im Verkauf die bleiben. **Bei schönem Wetter trainieren wir auch im Freien!** Versprochen!

**Anmeldung bitte bis spätestens 03.06.2019 per E-Mail kontakt@schubs.com.
Gerne auch unter www.schubs.com/aktuelles.**



Ja, ich nehme verbindlich am Seminar teil, und hier meine Daten:

Utting am Ammersee 19.-21. Juli 19

Firmenname:

Name, Vorname 1. Teilnehmer:

Name, Vorname 2. Teilnehmer:

Straße, Nr:

Plz, Ort:

Telefon:

Telefax:

E-Mail:

Unterschrift:

Zur Rücksprache stehen wir Ihnen unter 08031/67228 gerne zur Verfügung.

„Das Seminar „Aktiv und Glücklich im Verkauf“ verbindet auf sehr gelungene Art und Weise die notwendige Theorie des Verkaufens mit praktischen und auflockernden Elementen zu den Themen Verkauf und Positiver Psychologie. Trotz des sehr umfangreichen Seminarinhalts lässt Frau Schubert durch Ihre pfiffige Vortragsweise keine Langeweile aufkommen, es gelingt ihr sehr gut auch einzeln auf die Seminarteilnehmer einzugehen. Ein gelungenes Seminar um sich in seinen Verkaufstätigkeiten neu zu motivieren und zu strukturieren!“

Sebastian Hetz, Connout Beratung und Entwicklung, Inzell

<http://www.conout-outdoor.com/>

Weitere Referenzen finden Sie unter

<https://www.provenexpert.com/schubs-vertriebskonzepte/>



SCHUBS Vertriebskonzepte, Sandra Schubert
Taxisstr. 10a – 83024 Rosenheim
Tel. 08031-67228, Fax 08031-268689
e-mail: kontakt@schubs.com, www.schubs.com

SCHUBS®
VERTRIEBSKONZEPTE