

Fit für die Zukunft!

**Qualifizierungen für
die zukunftsorientierte
Unternehmensführung.**

- **Unternehmensleitung**
- **Führungskräfte**
- **Mitarbeiter**
- **Auszubildende**
- **Existenzgründer**

Die Steinseifer-Seminare[®]

Der Bildungsturbo im Handwerk



www.steinseifer.com

Seminare

Workshops

Coachings

Vorträge

Beratungen

Die nachhaltige und erfolgsorientierte Weiterbildung Grundlagen schaffen und konsequent darauf aufbauen!

Warum Weiterbildungen nutzlos sind! Anders denken, neu planen und zielorientiert handeln!

Weiterbildungseffekte werden vernichtet, weil blinder Aktionismus in der Weiterbildung betrieben wird. Das Gewissen ist beruhigt: "Ich habe mich doch weitergebildet, hat aber leider nichts gebracht!"

Es gibt unzählige Angebote an Seminaren, Workshops, Coachings, Beratungen und Vorträge zum Thema "Erfolgreiche Unternehmensführung".

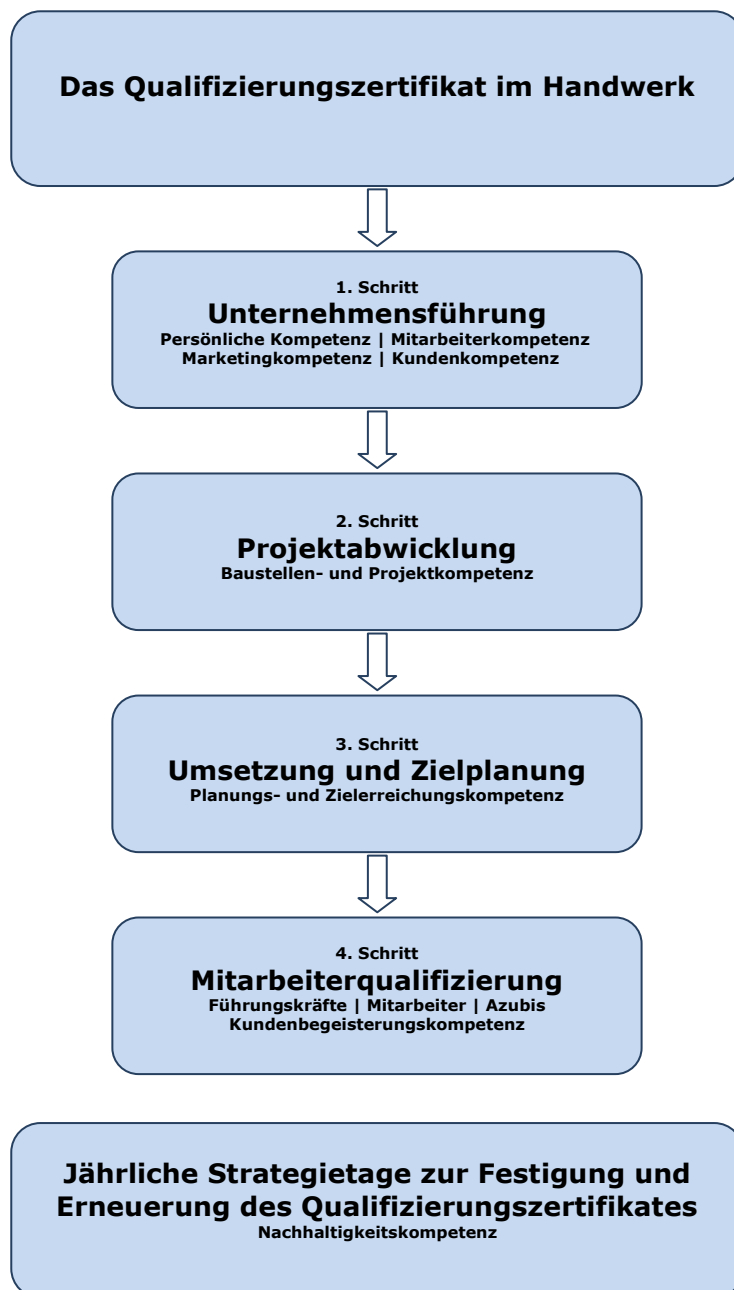
Es ist immer wieder das Gleiche: Mal hier was, mal dort was, mal hier ein Motivations-Coaching, mal da ein Marketingseminar und dort ein Controlling-Vortrag. Die Menschen geben tolle Bewertungen über die stattgefundenen Veranstaltungen und über die Referenten ab, gehen voller Enthusiasmus und motiviert in ihre Unternehmen zurück. Und das war es dann auch schon! Der Alltag hat sie wieder, sie wissen nicht, wie sie das Gelernte in Ihren bestehenden Unternehmen umsetzen und erfolgreich anwenden sollen. Es fehlt der Leitfaden für die Umsetzung, das Werkzeug, die Bedienungsanleitung und - was ganz wichtig ist - die Nachbetreuung des Experten, des Referenten. In den Unternehmen fehlt die Basis, das Fundament, um das Gelernte strategisch richtig anzuwenden und in Erfolge umzuwandeln. Diese Basis muss zuerst vorhanden sein, denn es macht keinen Sinn, ein Marketingseminar zu besuchen, wenn der Unternehmenskapitän dafür nicht aufgestellt ist.

Erfolgreiche Weiterbildung ist die Wissensvermittlung durch das Lernen der benötigten Fakten. Das ist aber nur der kleinste Teil der gesamten Maßnahmen. Danach kommt die Umsetzungsphase, durch tägliches TUN, durch üben, üben und nochmals üben, um am Ende der Könnern und Profi in der erfolgreichen und nachhaltigen Unternehmensführung zu sein. Dafür müssen Sie bereit sein, Ihre bisherige Komfortzone zu verlassen und auch ein wenig Talent mitbringen. Und Könnern werden Sie nur, wenn Sie täglich dafür zu üben.

Vermeiden Sie in Zukunft blinden Aktionismus bei Ihren Weiterbildungen und setzen Sie Ihr Weiterbildungsbudget ab sofort zielgerichtet ein. Weiterbildung "einfach so", also nicht strategisch gedacht und geplant, wird zur Geldvernichtungsmaschine und ist damit nutzlos.

Das Qualifizierungszertifikat

In vier Schritten zur professionellen Unternehmensführung



Der professionelle Weg zum Qualifizierungszertifikat in der handwerklichen Unternehmensentwicklung Unternehmensführung

Der erste Schritt

ist die Qualifizierungsbasis und die Grundlage von allen weiteren Maßnahmen. Erst darauf können die nächsten Schritte aufgebaut werden:

**Zertifizierter
Experte im
handwerklichen
Management**

Qualifizierungszertifikat Handwerk
Die Steinseifer-Seminare®

Fit für die Zukunft mit professioneller Unternehmensführung! Management im Handwerk

Persönliche Kompetenz | Mitarbeiterkompetenz | Marketingkompetenz | Kundenkompetenz

In dieser 2½-tägigen Qualifizierung bekommen Sie das Basiswissen für ihre Erfolgsfaktoren der inneren und äußeren Unternehmenswerte für Ihre professionelle, profitable und nachhaltige Unternehmensführung von A bis Z vermittelt.

Die Erfolgsfaktoren der inneren Unternehmenswerte bestehen aus:

- der unternehmerischen Kompetenz, fachlich und persönlich;
- der Eigenmotivation, der Zielstrebigkeit und der Konsequenz;
- dem Selbstmanagement, der strategischen Planung und der Zeiteinteilung;
- dem Organisations- und Analysevermögen;
- der Selbstkritikfähigkeit, der Führungspersönlichkeit und dem Vorbildverhalten;
- dem Wissen, wie die handwerklichen Dienstleistung verkauft werden;
- dem Ausgleich der Waage zwischen dem Unternehmen und dem Privatleben;
- den Bankgesprächen, den Ergebnissen und den Folgen daraus;
- den zielgerichteten Ideenumsetzungen;
- dem Fehlermanagement, den Veränderungswünschen und den daraus entstehenden Chancen;
- der Mitarbeitermotivation, mit den Motivationsmodellen, und der Kompetenz der Mitarbeiter;
- dem Anerkennungs- und Kritikverhalten und
- dem Controlling.

Die Erfolgsfaktoren der äußeren Unternehmenswerte bestehen aus:

- dem stimmigen Unternehmensauftritt, sichtbar und spürbar;
- dem Empfehlungsfaktor bei den Kunden und durch die Referenzen;
- dem Spezialisten-Image;
- einem schlüssigen Marketingkonzept;
- der planmäßigen und strategischen Markterschließung;
- der Kundengewinnungsstrategie;
- den Tricks den Wettbewerb zu besiegen und
- der Abschlussicherheit.

Der zweite Schritt

vermittelt die Erfolgsfaktoren einer erfolgreichen Projekt- und Baustellenabwicklung mit dem Thema

Projekt- und Baustellenmanagement

Ein glücklicher und begeisterter Kunde spricht Empfehlungen aus und damit wird die Leistung vor Ort, beim Kunden, zum Erfolgsmotor im Unternehmen. Das Projekt wird geplant und erstklassig abgewickelt. Unproduktive Zeiten werden erkannt und eliminiert. Verborgene Zusammenhänge werden transparent gemacht. Die internen Abläufe und die externe Kommunikation werden verbessert. Es wird ein bilanzierbares Wissen in allen Unternehmensbereichen geschaffen, die dafür sorgen, dass glückliche und begeisterte Kunden zu Stammkunden im Unternehmen werden.

Im dritten Schritt

erstellen Sie sich selbst ihre notwendigen Unterlagen für ihren persönlichen und unternehmerischen Erfolg. Die

Planungstage

für die Umsetzung und Zielplanung mit der Planungs- und Zielerreichungskompetenz

>>Transparenz ist für alles die Voraussetzung, was man nicht sieht, kann man nicht verändern.<< Die Aufgabenbeschreibungen und die Erkenntnisse der Veränderungswünsche schaffen neue Ziele, die in den Jahreszielplan einfließen. Eine klare Zielformulierung macht den Unterschied zum Wettbewerb aus. Die Zukunft wird geplant und es werden neue Ziele und Vorgaben zur Orientierung der Unternehmenszukunft geschaffen. Es ist der Start in Veränderungsprozesse und der Zugang zu neuen Märkten und neuen Kunden. Jetzt werden konkrete unternehmerische Entscheidungen getroffen und zur Umsetzung vorbereitet.

Im vierten Schritt

werden die Führungskräfte, die Mitarbeiterinnen, Mitarbeiter und Auszubildenden in die neuen Strategien und Strukturen der Unternehmen eingeführt. Das Thema dazu heißt:

Fit für den Job!

Diese Qualifizierungen werden individuell für Sie, vorbereitet und durchgeführt. Geschulte und qualifizierte Mitarbeiter sorgen für die Kundenbegeisterung und damit für den nachhaltigen Erfolg in Ihrem Unternehmen.

Nach dem Erreichen der letzten Qualifizierungsstufe und aller Wissensvermittlungen schließt sich der Prozess des täglichen Übens und Umsetzens an, um am langen Ende der Könnler in der professionellen und profitablen Unternehmensführung zu sein. Nach allen unseren Qualifizierungen steht

Ihnen eine kostenlose Nachbetreuung zur Verfügung, die telefonisch oder per E-Mail in Anspruch genommen werden kann.

Die jährlichen

Strategietage

sorgen für die Nachhaltigkeit und die Festigung des Gelernten. In diesen Strategietagen werden die Themen wiederholt und mit weiteren wichtigen Themen der professionellen Unternehmensführung ergänzt. Das kann die **Work-Life-Balance**, der **Erfolgsfaktor Mitarbeiter**, das **Marketing**, das erfolgreiche **Verkaufsgespräch**, die **Finanzplanung**, die **Büroorganisation** oder ein anderes Thema sein, das Ihnen gerade wichtig ist. Hier bildet sich das Netzwerk, das gemeinsam plant und arbeitet. Man kennt sich, man vertraut sich, man tauscht sich aus und arbeitet in einer gemeinsamen Runde an den individuellen Zielen und/oder Projekten. Jetzt wird die nachhaltige Konsequenz in der Umsetzung des Gelernten geschaffen. Die Teilnahme an den jährlichen Strategietagen erneuert das Qualifizierungszertifikat immer bis zum Ablauf des darauffolgenden Jahres.

Wenn eine **Kooperation** ins Leben gerufen werden soll; die **Auftrittskompetenz** mit der äußeren Erscheinung auf dem Prüfstand steht; ein **Generationswechsel** ansteht; es **Generationskonflikte** zu lösen gilt; wenn es Krisen in der Lebensgemeinschaft eines Unternehmenspaares gibt und der **Erfolgsfaktor Familie** gestört ist, stehen Ihnen unsere Experten zu diesen Themen auch sofort zur Verfügung.

Die Nachhaltigkeit der Qualifizierungen werden bei Bedarf durch **individuelle Coachings** und **Vor-Ort-Beratungen** abgerundet. Wenn ein Problem der besonderen Art gelöst werden muss, steht Ihnen unser Expertenteam mit seinem Fachwissen zur Verfügung, um schnell und sofort zu handeln.

Die Qualifizierungsgrundlagen und unsere Strategie

Die Steinseifer-Seminare®

Profitable Unternehmensführung auf den Punkt gebracht.

In den Steinseifer-Seminaren werden Grundlagen geschaffen und darauf aufgebaut.

Welche Qualifizierungen braucht das Handwerk?

Ganz sicher keine Seminare für Personal- und Marketingstrategien, wenn das Fundament des Unternehmens nicht erstklassig aufgestellt ist. Unter dem Fundament verstehen wir immer den

Chef, die Chefin und die Führungskraft. Warum also bei den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern beginnen, wenn der Teamchef nicht funktioniert? Das ist unsere Kernaussage in allen unseren Seminaren, die nur nacheinander und nicht wahlweise besucht werden können. Wir lehnen Seminaranmeldungen ab, wenn die Voraussetzungen in dem zu qualifizierenden Personenkreis nicht vorhanden sind und die Weigerung besteht, beim Fundament des Unternehmens zu beginnen. Das ist für die Menschen im Handwerk pure Geld- und Zeitverschwendung!

Deshalb beginnen unsere Seminare grundsätzlich bei einer intensiven Grundlagenqualifizierung, dem Personenkreis, der bereit ist, sich seinen neuen Aufgaben im Unternehmen zu stellen.

Sie sehen es in unserer anerkannten Strategie, dem Unternehmensturm, dass wir nicht irgendwo beginnen, sondern beim Fundament des Unternehmens, der Unternehmensführung. Jedes Unternehmen, muss sich - wie ein Turm - von unten herauf aufbauen und erneuern. Strategien und Strukturen müssen immer zuerst in der Führungsebene geschaffen werden. Eine wichtige Erkenntnis aus dem Chef- und Führungskräfte-seminar ist die Frage des Unternehmenskapitäns: **"Was will ich?"** Wenn diese Frage plausibel beantwortet ist, kann man alle weiteren Unternehmensbausteine auf diese individuellen Wunschziele aufbauen.

Im Chef- und Führungskräfte-seminare "Fit für die Zukunft! | Management im Handwerk", dem 2½ -tägigen Intensivseminar, erkennen wir die weiteren starken Seiten und besonders die Schwachstellen in den Unternehmen und bei den Menschen, die es machen. Danach richtet sich dann, für jeden einzelnen Seminarteilnehmer, die strategische und individuelle Qualifizierung im handwerklichen Management.

Mit dem Unternehmensturm zum Ziel

Einige wenige Unternehmen im Handwerk scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie die alle Details der Unternehmensführung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden könnten. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel einer jeden erfolgreichen Strategie in einem Handwerksunternehmen.



In den Steinseifer-Seminaren bekommen unsere Seminarteilnehmerinnen und Seminarteilnehmer einen Werkzeugkasten mit Bedienungsanleitungen für ihr erfolgreiches und nachhaltiges Unternehmensmanagement. Klaus Steinseifer kennt alle Probleme aus der Praxis der handwerklichen Unternehmensführung. Seine Seminarinhalte sind aus der Praxis heraus entstanden und wurden für den Einsatz in den handwerklichen Unternehmen praxisgerecht aufbereitet. Es wird mit sehr kleinen Seminargruppen (4 bis 10 Personen) gearbeitet, um den Erfolg aller SeminarteilnehmerInnen zu gewährleisten.

Den SeminarteilnehmerInnen wird anhand des Unternehmensturms eine strategische und erfolgreiche Unternehmensführung in einem Handwerksunternehmen vermittelt. Großen Wert legt Klaus Steinseifer dabei auf die einzelnen Bausteine, die - konsequent nacheinander aufgebaut - erst den Erfolg möglich machen und das Unternehmen nicht zur *Luftnummer* werden lassen.

Der Unternehmensturm beginnt beim Fundament des Unternehmens, der Chefin, dem Chef, der Führungskraft und endet beim erfolgreichen Kundenmanagement. Alle Seminarinhalte werden mit Praxisbeispielen und Geschichten aus der Praxis anschaulich dargestellt. Die SeminarteilnehmerInnen erhalten praxiserprobte Checklisten und sofort einsetzbare Unterlagen zur Unterstützung ihrer eigenen Arbeit.

Im Grundlagenseminar Chef, die Chefin und die Führungskraft "Fit für die Zukunft! | Management im Handwerk" werden die verlorengegangenen Ziele wiedergefunden. Die SeminarteilnehmerInnen schaffen sich Ihre Strategien und Ihre Strukturen, stellen Ihre Fehler im Unternehmen ab, die sie in den 2½ Seminartagen transparent gemacht haben. Jetzt wissen Sie, was Sie wollen und Sie wissen auch, was Sie auf gar keinen Fall mehr wollen. Verborgene Zusammenhänge werden transparent gemacht. Die internen Abläufe und die externe Kommunikation werden verbessert. Es wird ein bilanzierbares Wissen in allen Unternehmensbereichen geschaffen.

Klaus Steinseifer öffnet den SeminarteilnehmerInnen die Türen, hindurchgehen müssen sie selbst. Selbstverständlich steht Hilfe bereit, mit der Servicekarte der Steinseifer-Seminare erhalten unsere SeminarteilnehmerInnen nach allen Seminaren eine kostenlose Seminarnachbetreuung.

Klaus Steinseifer **Der Architekt für Ihren Unternehmenserfolg!**

Sie kennen es aus Ihrer fachlichen Praxis: Vor dem Neubau, dem Umbau, der Sanierung, der Renovierung oder der Modernisierung eines Gebäudes steht eine Vision. Die Vision wird skizziert, verworfen, es wird neu gedacht, eine erste Zeichnung erstellt, die Zeichnung wird verbessert und verfeinert, um dann als Grundlage und Planung für die Maßnahme zu gelten. Für diese Planungsaufgaben brauchen Sie einen Profi, einen Architekt, einen Berater, einen Könnler, der es versteht zielgerichtet zu denken.

Schon während der Planung hat der Architekt Ideen, wie er die Vision des Bauherren Realität werden lässt, welche Spezialisten er für das Projekt braucht. Zusammen mit dem Bauherren wird in der Umsetzungsphase entschieden, wann und welche Spezialisten zum Einsatz kommen sollen, um dem Eigentümer am Ende ein perfektes Gebäude zu übergeben.

Klaus Steinseifer ist der Architekt für Ihr erfolgreiches Unternehmen, denn er denkt mit Ihnen in die Zukunft und sieht das neue Gebäude, Ihr Unternehmen als Ihre erste Vision im ganzheitlichen Ansatz. Er bringt Sie mit Ihrem Unternehmen auf den richtigen, nachhaltigen und erfolgreichen Weg. Dafür legt er mit Ihnen zusammen Ihr persönliches und unternehmerisches Fundament frei. Das Unternehmensgebäude steht erst dann sicher und fest im Gegenwind des Marktes, wenn das Fundament alle statischen Voraussetzungen erfüllt. Sie sind das Fundament Ihres Unternehmens. Ihre Veränderungschancen werden transparent gemacht, um daraus eine Skizze, ein Ziel und einen Umsetzungsplan zu formulieren.

Nur so geht es! Ohne Ihren "Bauplan" wird es nichts!

Es macht keinen Sinn beim Marketing zu beginnen, wenn der Turm von unten herauf nicht steht. Bei Ihrem ersten anspruchsvollen Kunden, der Ihr Marketing wahrgenommen hat, sich mit Ihnen in Verbindung setzt, bricht Ihr Kartenhaus zusammen. Fragen Sie mich auch nicht nach einer Mitarbeiterqualifizierung, wenn Sie selbst Ihren Weg nicht gehen wollen und Sie nicht bereit sind, Ihre Veränderungswünsche konkret darzustellen.

Planen Sie mit Klaus Steinseifer Ihren Unternehmensturm[®], bauen Sie Stein für Stein an Ihrem neuen Unternehmen und erst dann, wenn jeder neu aufgesetzte Stein richtig und an seinem Platz verankert ist, wird der nächste Bauabschnitt in Angriff genommen.

Am Ende Ihres Weges finden Sie die glücklichen Kunden, die Sie jeden Tag weiterempfehlen. Ihr Unternehmen wird zum Selbstläufer, wenn Sie sich an Ihren Bauplan halten.

Ich begleite Sie auf Ihrem neuen Erfolgsweg, achte darauf, dass Sie Ihre Bausteine konsequent nacheinander aufbauen, damit Ihr Erfolg nicht zu einer *Luftnummer* wird. Und ich will, dass es Ihnen dabei gut geht!

Der Unternehmensturm[®] beginnt beim Fundament des Unternehmens, der Chefin und dem Chef, und endet beim erfolgreichen Kundenmanagement.

Ihr Unternehmensarchitekt, Klaus Steinseifer, kennt die *Handwerker*, die für Sie und Ihren Erfolg gebraucht werden. Es sind Spezialisten auf ihrem Gebiet, die auf ein gemeinsames Ziel eingeschworen sind: "Wir bauen gemeinsam das perfekte Unternehmen!"

In der ersten gemeinsamen Planungsphase wissen wir schon, mit welchen Spezialisten wir uns an einen Tisch setzen müssen. Dafür gibt es das Profi-Netzwerk von Klaus Steinseifer. Mit diesen

Menschen werden die kleinsten und feinsten Details für Ihren Unternehmensturm® geschliffen, damit Sie am Ende Ihres Weges ein erfolgreiches Unternehmen Ihr Eigen nennen können.

Bringen Sie Zeit mit für Ihren Erfolg! Sie bestimmen die Geschwindigkeit, in der Sie vorgehen wollen und Sie werden sehen, wie schnell es geht, wenn Sie Ihre ersten Schritte gegangen sind.

Was ist Ihnen Ihr Erfolg wert?

Ein berechnete Frage, die Sie sich zunächst einmal beantworten sollten!

Ihr Qualifizierungsnutzen

In den intensiven Praxisseminaren bieten wir Ihnen eine erstklassige Qualifizierung und Weiterbildung an. In den Steinseifer-Seminaren werden alle strategischen Maßnahmen und Mittel aufgezeigt, die Sie für Ihre erfolgreiche Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung benötigen und die zwingend nötig sind, um sich in einem hart umkämpften Markt zu behaupten, in schwierigen wirtschaftlichen Zeiten sehr erfolgreich zu agieren und die Kunden Ihres Unternehmens zu potenziellen Faktoren der Weiterempfehlung zu machen.

Die Referenten der Steinseifer-Seminare kennen alle Probleme aus der Praxis der handwerklichen Unternehmensführung und referieren ausschließlich praxisgerecht. Unsere SeminarteilnehmerInnen sehen in unseren Referenten nach ganz kurzer Zeit die Freunde und nicht die Dozenten, die Dinge vom "grünen Tisch" aus vermitteln, die Sie sowieso nicht umsetzen können. Wir sprechen genau die gleiche Sprache wie Sie.

Das Ziel ist Ihr Geschäftserfolg.

In den ausschließlich praxisorientierten Seminaren wird Ihnen der Nutzen geboten, den sie tatsächlich brauchen, um in ihrem Zukunftsmarkt fit zu sein und zu bestehen. Es gibt auch kein Schema "F", denn jede Seminarteilnehmerin und jeder Seminarteilnehmer wird individuell, mit dem eigenen Leben, den eigenen Wünschen und dem eigenen Unternehmen betrachtet. Deshalb sind die Seminargruppen sehr klein, damit wir uns um jeden Einzelnen kümmern können. Es gibt keine graue Theorie für sie, sondern eine sofort umsetzbare Zielplanung, mit der Sie schon während der Seminartage starten können. Ihre persönliche und Ihre unternehmerische Erfolgskurve werden nachhaltig steil nach oben zeigen! Sie werden den Nutzen dieser Qualifizierung mit Ihrem neuen Wissen verbinden und sofort in spürbare Ergebnisse umsetzen.

Die Ziele | Zukunft gestalten

- Sie machen sich fit für Ihre Zukunft!
- Sie kennen die Kriterien für Ihren Erfolg!
- Sie verbessern Ihre Lebensqualitäten!
- Sie haben mehr Zeit für sich selbst und Ihre Familien!
- Sie können sich um das Wesentliche in Ihren Unternehmen kümmern!
- Sie verbessern die Ertragslage Ihres Unternehmens!
- Sie gewinnen Ihre Bank als Partner und verfügen damit über die erforderliche Liquidität!
- Sie beheben nachhaltig den Fachkräftemangel in Ihren Unternehmen!
- Sie haben kompetente MitarbeiterInnen in Ihrem Team, die verantwortlich handeln!
- Sie gewinnen begeisterte und glückliche Kunden, die Sie weiterempfehlen?

Der handwerkliche Kundenmarkt verändert sich. Die Veränderungen sind im Markt spürbar und verstärken sich. Sie wissen, dass man Kunden nicht nur durch hochwertige Leistungen an ein Unternehmen bindet. Der Kunde will mehr. Er will betreut sein, nicht nur auf der fachlichen Ebene. Die hochwertige fachliche Betreuung ist eine absolute Selbstverständlichkeit.

Die Steinseifer-Seminare bieten Ihnen die individuelle Erkenntnis, in sich verändernden Märkten erfolgreich zu sein und die Marktanteile gezielt weiter auszubauen. Nicht über den Preis - das kann jeder! Nein, über eine chef-, mitarbeiter- und kundenorientierte Unternehmensführung. Das Rüstzeug dafür erhalten Sie in unseren Seminaren.

Ihre Mindestanforderungen

Wenn das Ihre Mindestanforderungen an Ihre unternehmerischen Qualifizierungen sind, dann passen wir gut zusammen:

- Praxisbezogene Inhalte, keine graue Theorie, die mich und mein Unternehmen auf den richtigen Weg bringen.
- *Brauchbare und sofort einsetzbare Inhalte und Informationen, mit den passenden Unterlagen und Checklisten, die mir meine Aufgaben auch tatsächlich erleichtern.*
- *Kostenlose Nachbetreuung, individuell für mich und mit meiner Chancenermittlung.*
- *Aufbau einer anhaltenden freundschaftlichen Beziehung, die mir in meinem Leben und in meinem Unternehmen wirklich weiterhilft, mit dem Interesse an meinem Erfolg und dass es mir gut dabei geht.*
- *Mein Betreuer ist immer für mich erreichbar.*
- *Meine Fragen werden kompetent und zeitnah beantwortet. Die Antworten helfen mir weiter.*
- *Mein Qualifizierungspartner hält das ein, was er vorher versprochen hat.*

Sie haben heute Ihren Qualifizierungspartner für Ihre moderne, zukunftsorientierte und nachhaltig erfolgreiche Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung gefunden.

Sie werden fit für die Zukunft in allen Bereichen Ihrer Unternehmensführung.

So erreichen Sie mich

Klaus Steinseifer	Die Steinseifer-Seminare® Bahnhofstraße 47 71282 Hemmingen
Telefon	+49 (0)174 2493577
E-Mail	klaus.steinseifer@steinseifer.com
Internet	www.steinseifer.com www.blog-handwerk.de



Ein Klick auf "Gefällt mir" und Sie sind immer sofort informiert.

FAX 07150 916563

Der Bildungsturbo im Handwerk

Ich will mit Ihnen sprechen, bitte rufen Sie mich an!

Kontaktdaten

Vor- und Nachname

Straße und Hausnummer

PLZ/Ort

Land

Telefon

E-Mail
