



Bamberg, Januar 2015

Provisionssystem mit SharePoint Server Anbindung

Vertriebspartner können Provisionsabrechnungen über SharePoint abrufen

Unternehmen können die Provisionsabrechnungen neben beliebig weiteren Dokumenten Ihren Vertriebspartnern auf dem SharePoint-Server zur Verfügung stellen. FABIS hat die Anbindung an den SharePoint Server realisiert, um den Upload der Provisionsabrechnungen zu automatisieren. Das Unternehmen bestimmt, welche Sicherheitskriterien im geschützten Bereich eingehalten werden müssen, z.B. Zugriff über VPN oder Intranet.

Die automatisierte Ablage der Dokumente der Provisionsabrechnung wie z.B. der Abrechnungsdeckblätter, Einzelaufstellungen von Provisionsbuchungen oder Vertragsinformationen, auf dem SharePoint Server stellt einen hohen Kostenvorteil für das Unternehmen dar. Unternehmen sparen durch die Anbindung den manuellen Upload der Dokumente. Mehrere tausend Dateien können auf einmal hochgeladen werden. Der Prozess kann sowohl manuell, als auch zeitgesteuert ausgelöst werden. Der Arbeitsablauf verschlankt sich erheblich. Der Innendienst wird entlastet und findet Zeit für andere Aufgaben.

Auf Wunsch wird parallel zum Hochladen an jeden Vertriebspartner eine E-Mail verschickt, um ihn über die neuen Dokumente zu informieren. So spart das Unternehmen den kompletten Versand der Abrechnungen per Post oder Email ein.

Pro Vertriebspartner sind unterschiedliche Ablageorte auf SharePoint möglich, die z.B. auf Basis von Vertriebspartnernummern oder Abrechnungszeitpunkten erzeugt werden können. Die Dokumente können z.B. jahres- und monatsweise in Unterordner sortiert werden. Der Aufwand ist gering und der Vertriebspartner behält mit Leichtigkeit den Überblick.

Pressemeldung

Auch neu eingestellte Vertriebspartner erhalten automatisiert ihre Abrechnung auf dem SharePoint Server. Für neue Vertriebspartner legt die FABIS Provisionsabrechnung das nicht existierende Verzeichnis auf dem SharePoint automatisch an. Der Administrator braucht auf dem SharePoint Server lediglich die Zugriffsrechte für den neuen Vertriebspartner einzurichten.

Über FABIS

FABIS entwickelt seit 1988 Lösungen für das Vertriebsmanagement: Organisation des Verkaufs mit angestellten sowie selbständigen Vertriebspartnern, inklusive Provisionsabrechnung bei leistungsorientierter Vergütung, Bonifikation, Incentivierung und Zielvereinbarungen.

Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen.

Schwerpunkte liegen in der Finanzdienstleistung und Telekommunikation.

FABIS realisiert aus einer Hand praxisnahe Analyse, Konzeption, Softwareentwicklung, Anpassung und Einführung. Die Standardprodukte lassen sich ohne Programmierung an die firmenspezifischen Anforderungen anpassen oder sind Grundlage für die individuelle Programmierung in IT-Projekten.

Presseinformationen:

Nicola Strätz
Vertriebsleitung

Durchwahl: +49 951 98046-107
Telefax: +49 951 98046-150
Email: nstraetz@fabis.de

FABIS
Ottostr. 15
96047 Bamberg

Presseinformationen finden Sie unter www.fabis.de/presse