

Networking leicht gemacht

"Gute Beziehungen schaden nur dem, der sie nicht hat." Im Zusammenhang mit dem Thema "Networking" ist das ein Sprichwort, das viel mehr als jemals zuvor viel Wahres beinhaltet. In Netzwerken - "online" wie "offline" - fließen Informationen, von deren Austausch die Netzwerkteilnehmer gegebenenfalls profitieren können. Doch Vorsicht, ein Netzwerk sollte von Zeit zu Zeit auch gepflegt werden. Beachten Sie nachfolgende Punkte und werden Sie noch erfolgreicher beim "Netzwerken":

- **Ziele:** Suchen Sie sich sorgfältig die richtigen Netzwerke aus und definieren Sie für die professionellen Kontakte, die Sie schließen möchten, konkrete Ziele.

- **Erst geben, dann nehmen:** Gemeinsamkeiten auf professioneller Ebene, Informationen, Dinge die Ihre Netzwerk-Mitglieder interessieren könnten.

- **Dran bleiben:** Kontakte entwickeln sich langsam und wollen gepflegt werden; dieses betrifft insbesondere neue Kontakte.

- Machen Sie sich nach Gesprächen Notizen zu wichtigen Informationen, die Sie erhalten haben.

Sie haben Interesse an diesem Thema und möchten mehr dazu erfahren? Wir bieten Seminare zum Thema Networking an, in denen Sie weiter Anregungen zur Netzwerkpflge erhalten. Wir beraten Sie gerne persönlich, bitte rufen Sie uns an: **Tel: 0251/202050!**