



# Was Anwender der FABIS Vertriebssysteme schätzen

Mit FABIS Vertriebssystemen steuern Vertriebe die Verkaufsprozesse und rechnen die leistungsgerechte Vergütung ihrer Vertriebspartner ab.

Die FABIS Vertriebssteuerung und Provisionsabrechnung unterstützt

- die Geschäftsführung als strategisches Instrument
- Vertriebsleiter bei der Planung, Erfolgskontrolle und Durchführung
- Vertriebspartner im Tagesgeschäft
- **Innendienst** bei der Administration

## Das Management schätzt, dass mit FABIS

- Vertriebskanäle flexibel zu erweitern sind
- Produkte und Provisionen ohne IT Personal im laufenden Betrieb zu ändern sind
- Verkaufsprozesse sich an Änderungen am Markt anpassen lassen

## Vertriebspartner schätzen, dass

- aktuellen Kundeninformationen neue Verkaufschancen ermöglichen
- die Provisionserwartung laufend zu prüfen ist
- die Abrechnung transparent und nachvollziehbar ist

#### System Administratoren schätzen, dass

- gewachsene IT Systeme zu verschlanken sind
- über Schnittstellen vorhandene Daten mehrfach zu nutzen sind
- Altsysteme mit Java Technik zu ablösen sind

# Mitarbeiter im Innendienst schätzen, dass sie mit FABIS

- Zeit bei der Abrechnung sparen
- Rückfragen der Vertriebspartner reduzieren
- Fehler in der Datenerfassung minimieren

Tel.: +49 951 98046-200 Fax: +49 951 98046-150

# **Blogbeitrag**

FABIS konzentriert sich seit 1988 auf die Entwicklung der FABIS Vertriebssysteme. Spezialgebiet sind Provisionssysteme und Vertriebspartner Management. Die flexiblen <u>Standardmodule</u> können als Basis in der Individualprogrammierung dienen.

Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen wie Finanzdienstleistung, Telekommunikation, Energieversorgung, Fertighausbau.

<u>Grundfunktionalitäten</u> der FABIS Vertriebssysteme sind <u>Revisionssicherheit</u>, Internationalisierung, <u>Zugriffsrechte</u> nach Position im Unternehmen und die anpassbare Oberfläche. Der <u>modulare Aufbau</u> des offenen Java-Systems unterstützt sowohl schnelle Integration als auch Datenaustausch mit vorhandenen IT-Systemen. <u>Schnittstellen</u> werden definiert und nicht programmiert.

FABIS realisiert aus einer Hand praxisnahe Analyse, Konzeption, Softwareentwicklung, Einführung sowie Betreuung. Die Vertriebssysteme sind als Cloud-Lösung oder als Hosting-System einzusetzen.

**Ansprechpartner:** 

Nicola Strätz

Durchwahl: +49 951 98046-107

Vertriebsleitung

Telefax: +49 951 98046-150

Email: nstraetz@fabis.de

FABIS Ottostr 15 96047 Bamberg

www.fabis.de

Email: info@fabis.de Konto: 28 13 300

HypoVereinsbank Bamberg BLZ: 770 200 70 Tel.: +49 951 98046-200 Fax: +49 951 98046-150