



Variable Vergütung im Vertrieb mit Zielvereinbarungen abrechnen

Als moderner Arbeitgeber hat Ihr Unternehmen mit vielen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern motivierende Zielvereinbarungen getroffen. Im HR-Team laufen alle Fäden zusammen: Hier werden Vereinbarungen verwaltet und die Abrechnung erstellt.

Wie so oft, ist zu Stichtagen wie Quartalsende, Halbjahresende und Geschäftsjahresabschluss besonders viel zu tun. Neben der Abrechnung ist das Tagesgeschäft zu diesen Zeiten besonders vielfältig. Neue Mitarbeiter fangen an. Ausscheidende Mitarbeiter sind zügig zu beurteilen und abzumelden. Und dann wollen alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auch noch die Zielvereinbarungen abgerechnet bekommen.

Das HR-Team will alle Seiten schnell und korrekt bedienen. Doch warten sie selbst auf Zuarbeiten von Teamleitern anderer Abteilungen. Und sitzen über Excel-Listen und kommen nicht richtig vorwärts. Anfragen von Vorgesetzten, Vertriebsleitern und Kollegen fangen an zu nerven...

Hektik macht sich breit, Termine sind kaum noch einzuhalten. Die Lohnbuchhaltung braucht Ergebnisse. Die Anspannung ist hoch. Wortfetzen fliegen durch den Raum:

- Wo ist die Vereinbarung des Hr. Müller zu finden? Aber welcher Hr. Müller? Wo ist seine Personalnummer?
- Welche Vereinbarungen sind bereits vollständig und geprüft?
- Aus welchen Abteilungen brauchen wir noch Zuarbeit?
- Wo sind die Teilnahmebescheinigung an der externen Weiterbildungsmaßnahme?
- Wer hat die Abrechnung bei Frau Schütz bearbeitet? Die ist ja voller Fehler!
- Können wir nicht regelmäßig Arbeitsroutinen entwickeln und Termine vergeben?

Abrechnung automatisieren

Mit FABIS Software lassen sich Abrechnungen von variabler Vergütung, Provisionen und Zielvereinbarungen automatisieren. Revisionsicherheit und Buchauszugsfähigkeit sind garantiert. Endlich ist Schluss mit dem Excel-Chaos.

Vergütungsregeln können Sie frei definieren und gewichten. Sie können Abrechnungen vorbereiten. Sie sehen, welche Aufgaben und Zuarbeiten sie verteilt haben und wie der Status der Erledigung ist. Vereinbarungen sind zentral gespeichert. Auf Knopfdruck entstehen Reports.

Blogbeitrag

Sie sind auskunftsfähig. Ein Zugriffskonzept stellt sicher, wer welche Daten sehen und bearbeiten darf.

Kommen Sie auf uns zu und lernen Sie die Möglichkeiten von FABIS kennen, die Ihr Unternehmen in Bezug auf Abrechnung von variabler Vergütung nach vorne bringt! Unsere Experten aus IT, HR, Vertrieb & Marketing begleiten in jeder Phase aktiv! Seit nunmehr fast 30 Jahren!

Ansprechpartner:

Nicola Strätz
Vertriebsleitung

Durchwahl: +49 951 98046-107
Telefax: +49 951 98046-150
Email: nstraetz@fabis.de

FABIS Sales Solutions GmbH & Co.
KG
Ottostr.15
96047 Bamberg

www.fabis.de