

Fördergelder

ohne Risiko für Existenzgründer und junge Unternehmen

Insider-Tipps eines erfolgreichen Beraters

Karl H. Jaquemot



+ Förder-Fakten
Klare
Angaben



Inhaltsverzeichnis Fördergelder

Kapitel 1:	Vorwort	3
	Zielgruppe dieses Ratgebers.....	3
	Grundlagen zur Förderung.....	3
	Warum kommen Gründer und Unternehmer nun ausgerechnet zur Beratung zu Karl H. Jaquemot?	5
Kapitel 2:	Erste Schritte zur Beratungs-Förderung.....	6
Kapitel 3:	Vor-Gründungs-Beratung	8
Kapitel 4a:	Gründercoaching aus Arbeitslosigkeit	11
Kapitel 4b:	Gründercoaching innerhalb der ersten 5 Jahre	14
Kapitel 4c:	Durchführung Gründercoaching Deutschland	16
Kapitel 5:	Fördergelder bei Wachstum	18
Kapitel 6:	Potentialberatung	21
Kapitel 7:	Krisenberatung / Insolvenzvermeidung.....	23
Kapitel 7a:	Der „runde Tisch“	23
Kapitel 7b:	Turn-Around-Beratung	27
	Hinweise auf weitere Fördermöglichkeiten	29
	Über den Autor: Karl H. Jaquemot	30
	Beratungs-Gutscheine.....	31

Impressum

Copyright ©Januar 2012 by Dortmund-Verlag | Franz Krämer, Hohe Str. 16, 44139 Dortmund
Autor: Karl H. Jaquemot, Aachen - www.jaquemot.de
Layout, Gestaltung und Satz: Franz Krämer
Druck: Dortmund-Verlag | Franz Krämer, Hohe Str. 16, 44139 Dortmund - www.dortmund-verlag.de

1. Auflage Januar 2012



Alle Rechte vorbehalten.

Kein Teil dieses Buches darf in irgendeiner Form (Druck, Fotokopie oder irgendeinem anderen Verfahren) ohne schriftliche und ausdrückliche Genehmigung des Verlages oder unter Verwendung elektronischer Systeme oder Medien verarbeitet, gespeichert, vervielfältigt oder verbreitet werden, auch bei auszugsweiser Verwertung.

Bildnachweise: ©vege, N-Media-Images, Johnny Lye, Paddington, Alexey Klementiev, Dima, milosluz, IckeT - Fotolia.com,
Dortmund-Werbung.de, Autorenfoto: Karl H. Jaquemot, Aachen

Bestell-Nr. RG_Line_009

Print-Book 978-3-943262-24-7



978-3-943262-24-7

2

E-Book 978-3-943262-34-6



978-3-943262-34-6



Kapitel 1: Vorwort

Zielgruppe dieses Ratgebers

Dieses Buch behandelt in sehr konkreter Form die Beratungs-Förderung für Unternehmer und Unternehmerinnen in der

- Vorgründungsphase
- Gründungsphase und auch
- Nachgründungsphase ... bis hin zu 5 Jahren danach

sowie

unabhängig vom Alter des Unternehmens zu allen wirtschaftlichen und organisatorischen Fragen

- z.B. zur Erkennung und Erarbeitung zusätzlicher Geschäftspotentiale
- zur Erschließung weiterer Finanzquellen
- zur Sanierung von Unternehmen in Schwierigkeiten.

Grundlagen zur Förderung

Die Förderung der Gründungsberatung ist in Deutschland Ländersache und wird daher in den Bundesländern unterschiedlich gehandelt. Ich stelle in solchen Fällen **die Situation in NRW dar – für andere Bundesländer gibt es ähnliche Fördermöglichkeiten**. Die Einzelheiten sind jedoch immer etwas anders. Hier kann ich oder ein anderer Berater Ihnen gezielte Auskünfte geben. Dies hier in diesem Ratgeber für 16 Bundesländer aufzuführen würde den Rahmen sprengen. Ihre örtliche IHK hat dazu bei Bedarf die Einzelheiten.

Nehmen Sie Kontakt zu mir auf!

Jaquemot
Betriebsberatung

Betriebsberatung Jaquemot
Gründung - Wachstum - Coaching
Turpinstraße 19
52066 Aachen

fon: 0241 - 51 53 712
fax: 0241 - 51 53 715
mail: beratung@jaquemot.de
net: www.jaquemot.de



Über den Autor: Karl H. Jaquemot



Karl H. Jaquemot, Jahrgang 1961, machte nach dem Studium der Betriebswirtschaft seine ersten Erfahrungen als Projektentwickler in einer gemeinnützigen Beschäftigungsinitiative.

In der Unternehmensberatung ist er seit 20 Jahren tätig. Hier befasst er sich mit der Beratung von kleinen und mittelständischen Unternehmen. Einer der Schwerpunkte ist die Existenzgründungsberatung und der Aufbau junger Unternehmen.

Die zunehmenden Belastungen für Unternehmen, sowohl aus Basel II als auch aus Basel III, und die Auswirkung der letzten Bankenkrise hat zu ausgedehnter Beratungserfahrung auch im Bereich Krise und Insolvenzvermeidung geführt. Hier konnte er vielen Unternehmen helfen, die durch die neuen Kriterien der Banken in Bedrängnis kamen.

Heute ist er nicht nur als Berater, sondern auch als Mentor und Gutachter in verschiedenen Businessplan-Wettbewerben (u.a. Gründungs- und Wachstumswettbewerb AC² bei der GründerRegion Aachen, NUK Businessplan-Wettbewerb in Köln, start2grow Gründungswettbewerb in Dortmund) tätig.

Als Experte für Unternehmensgründung wirkt er mit bei der bundesweiten Gründerinnenagentur bga sowie im Expertenforum des BMWi-Existenzgründungsportals. Außerdem ist er zugelassener Berater bei den Leitstellen für die Beratungsförderung des Bundes und bei der Beratungsförderung nach dem Beratungsprogramm Wirtschaft NRW. Im Berater-Portal der NRW Bank ist er ebenso gelistet wie in der Berater-Börse der KfW Mittelstandsbank. Dort besitzt er die Zulassung für eine Vielzahl von Beratungsprodukten.

Fördergelder

Eigentlich genauer: Beratungsförderung.

Wichtiger Baustein vor, während und nach der Gründung eines Unternehmens.

Aber auch in den Folgejahren gibt es für viele Unternehmer gute Fördermittel zur Expansion, Potentialausschöpfung und Festigung des Unternehmens.

Und selbst wenn – leider kann man es heute nicht mehr ausschließen – es einmal zu Schwierigkeiten kommt: Auch hier gibt es wieder Mittel und Wege, um mit Fördergeldern zu stabilisieren und zu sanieren.

Wie geht das konkret?

Der Fördermittelspezialist Karl H. Jaquemot aus Aachen gibt Ihnen mit Insider-Tipps klare und eindeutige Hilfen.

Sie wollen Fakten! Er liefert sie!

„Kein Gerenne, keine lange Suche. Hier kommt man schnell auf den Punkt. Genau das, was ich brauche.“ – so ein Existenzgründer ...

... „ich hab‘ oft gefragt, was ich tun muss, um ohne Wenn und Aber Fördermittel für mein Vorhaben zu bekommen.“

Karl H. Jaquemot ist Berater und Experte mit jahrelanger Erfahrung für erfolgreiche Gründungen und mit einem großen, fundierten Wissen für die weitere Unternehmensentwicklung bis hin zu Sanierung und Unternehmensübergaben.

Erfolg ist eine Frage des Wissens!
Dies zeigt dieser Ratgeber eindrucksvoll.

Bestellen Sie bei
www.dortmund-verlag.de
Bestell-Nr. RG_Line_009



Print-Book 978-3-943262-24-7



Die Ratgeber-Line

E-Book 978-3-943262-34-6

